

江坂つながりニュース

株式会社 江坂-起業家支援センター
有限会社 総合システム研究所



精神障がい者の社員が10名になりました！！

11月に当初の目標であった10名に到達しました。

障がい者社員の一般就職を応援する通過型の就労継続支援A型事業所を知っていただくために地域の就労支援機関に訪問させていただくと同時に実際に働く現場を見学していただきました。このような取り組みを続けることによって認知されるようになり、7月からは毎月障がい者社員を雇う事が出来るようになりました。

現在、支援スタッフ4名と障がい者社員10名の合計14名となり活気あふれるセンターとなりました。地域の就労支援機関や夢（一般就労）を実現したい障がい者と【つながり】を持つことができた結果だと実感しております。

また、センターを応援していただいている会員企業様に喜ばれるよう、質の高いサービスを提供し、スタッフ、社員のレベルアップを図り、もっともっと障がい者雇用を増やしていきたいと思っております。

会員企業は、まだまだ募集中です。私たちの想い

「つながりを力に、吹田市の開業率を全国1位に！」
「地域の障がい者雇用率を日本一に！」

にご賛同いただける方を心よりお待ちしております。

最後になりましたが、今号から社名表記や連絡先を変更しました。今まで有限会社総合システム研究所が行ってきた事業や契約は、10月以降、株式会社江坂-起業家支援センターに移管していますので、ご理解ご協力よろしくお願ひします。



江坂-起業家支援センター 12月イベント開催予定

12月10日(火) 10:00~12:00

第8回 江坂-起業家支援センター 事業所見学会

【参加費】無料

A型事業所を利用したいとお考えの方や就労支援機関・医療機関の支援スタッフや、障がい者雇用に関心のある企業の方まで様々な方にお越しいただき、事業所の概要・取り組み・今後のビジョンなどをお話します。

12月19日(木) 14:00~16:00

消費税増税に対する対策は万全ですか？

【講師】寺島義雄税理士事務所 寺島 義雄さん

【参加費】無料

来るべき消費税増税を見据え、適正な価格表示・価格転嫁について、事前に事業者が知っておかなければならない事項やその対策について分かりやすくご説明いたします。

12月11日(水) 18:30~20:30

第51回 座談会※詳しくは中面で！

12月13日(金) 13:30~15:30

社長に聞く！就職のための基礎講座

【講師】有限会社総合システム研究所 代表取締役 高木 学

【参加費】無料

自社で求職者のキャリア相談や模擬面接、就業実習を行い、実習を修了した求職者のおよ9割の就職が決まるという人材育成の達人が就職に向けた大切なお話を分かりやすくお話しします。

12月19日(木) 18:30~20:30

第6回 障がい者雇用を考える夕食会

「障がい者と共に働き共に成長できる喜びを感じて」

【問題提起者】株式会社 新栄 廣川 豊美さん

【参加費】3,000円(会員価格2,000円)

※飲み物・新栄さんのお弁当付！

障がい者雇用を積極的に進めておられる会社で、キーパーソンとして障がい者社員を支える廣川さんにお話しいただきます。障がい者社員と働く中で教えられたたくさんしたことや、実感したことなど、元気の出るお話しを伺います。

※会場はすべて「江坂-起業家支援センター セミナールーム」です。(地図は裏面にございます)

地域の企業からのお知らせがあります

江坂が好き！な経営者のための、第50回座談会を開催しました！！

2013年11月14日（木）江坂-起業家支援センターにて、江坂が好き！な経営者のための、第50回座談会を開催しました。

この座談会は、2010年8月に第1回を開催してから毎月1回～2回程、定期的で開催しています。毎回、江坂の経営者や士業の方などをお招きし、テーマについて問題提起していただいた後、会食をしながら参加者全員で意見交換し、お互いに学び合ったり、悩みを共有したりしています。



第50回までの延べ参加人数は642名にもものぼり、さまざまな業種の経営者の方や士業の方、社員の方などに

ご参加いただいております。

初参加の方や、第1回から定期的にご参加いただいている方、久しぶりにお越しくださった方など、どなたが参加されても帰るころには以前から知り合いだったかのように感じる、そんなざっくばらんな雰囲気での座談会です。

記念すべき第50回目は株式会社 江坂-起業家支援センター 代表取締役 高木 学が問題提起を務めました。もともとは、江坂が好き！な経営者のためにコンサルティングやセミナー、企業どうしをつなぐサイト「江坂-大阪どっとJP」の運営などを行う総合システム研究所を経営しており、また、この座談会をはじめた張本人でもあります。

参加者のみなさまの声

- ・人の可能性を見つけることを心がけたいと思いました。
- ・高木さんの障がい者雇用と江坂盛り上げの熱い想いが伝わりました。最後のビデオ「障がい者だから失敗するのではない。人間だから…」同意です。
- ・人の能力の可能性について思い込んでいた自分がありました。自信をつけさせること、能力を発揮できる環境を経営者が作る事が大切だと思いました。
- ・人と人が接することに障がい者も健常者も違いはないことに気づきました。

今回はその総合システム研究所ではなく、障がい者の雇用を広めるために4月に立ち上げた株式会社 江坂-起業家支援センターの代表取締役として問題提起をしました。

立ち上げに至るまでの経緯や障がい者雇用への熱い想いを語り、「つながりを力に、吹田市の開業率を全国1位に！」「地域の障がい者雇用率を日本一に！」という夢についてお話ししました。

今後、ご協力いただける会員企業を増やすことで障がい者の雇用を生み出し、見学会や昼食会などの活動を通して地域の企業の方に障がい者雇用について考えていただけるようにしていきたいと語られました。

問題提起の後は、会食をしながら意見交換をし、普段から障がいをお持ちの方と一緒に仕事をされている方や普段は全く接点のない方など、さまざまな立場の方から意見が出ました。また、参加者の方が持ってきて下さった映像を見たりと記念すべき会にふさわしい、盛りだくさんな座談会となりました。



第51回 座談会

12月11日(水) 18:30～20:30

『“出逢い”を“お客”に変える！顧客づくりの仕掛け方』
～いちばん大切なことは、いちばん大切なことを、
いちばん大切にすること～

【問題提起者】寺島義雄税理士事務所 寺島 義雄さん
【参加費】食事・飲み物代込 3,000円(会員2,000円)

顧客づくりの理想は、やはり「紹介」で増えること。そのために必要なことについて、私のこの4年間実践経験も交えながらお話をさせていただきます。

江坂-起業家支援センターでは、毎月さまざまなイベントを開催しています！

□ 江坂-起業家支援センター 見学会

11月11日（月）に第7回目のA型事業所の見学会を開催しました。今回は就労移行支援事業所の利用者、支援スタッフが多数来られ合計14名の参加となりました。



はじめに株式会社江坂-起業家支援センター代表取締役 高木 学よりあいさつをさせていただきました。

続いて当事業所を開設した経緯や障がい者雇用に対する思い、事業所で社員の方に行っていた業務について説明させていただきました。その後、事業所を見学いただき、実際に社員の働いている様子を見ていただきました。

参加者のみなさまがスタッフ、A型社員の業務説明をととも熱心に聞かれていたのが印象的でした。「自分の成長する為のヒントをもらった！」「夢や目標のに向けて取り組むことの大切さがわかった！」「見学会に参加して働くイメージが湧いてきた」との感想を頂きました。



詳しくは、ホームページをご覧ください。

次回は、12月10日(火)

□ 第5回 障がい者雇用を考える昼食会

今回は江坂-起業家支援センターの柿原が問題提起者を務め「就労継続支援A型事業所がスタートしてから今までを振り返って」と題して皆様に今まで経過をご報告させていただきました。



スタッフ、社員合わせて5名という少ない人数からスタートしたが、その後なかなか社員が集まらなかった話や、地域の就労支援機関に訪問し毎月会社見学会を開催することで我々の取り組みを知っていただくことができたこと、少しずつ社員が集まり11月に目標である10名となったことをお話しされました。また我々の思いを知って頂くための「障がい者雇用を考える会」の実施や会員企業募集にあたっての背景等をお話ししました。

障がい者雇用について考えておられる方や障がい者と共に働いている方、施設で支援をされている方などにご参加いただき、貴重な意見交換の場となりました。

障がい者雇用を積極的に進められておられる新栄さんのお弁当をいただきながら和やかな雰囲気での昼食会となりました。



次回は、12月19日(木)

コラム 第4回

NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク

起業家が知っておくべき4つの大切な話

～ 営業の話 ～

営業の話は、単なるノルマや数値目標ではなく、企業の根幹にかかわる本質的な話です。

また、営業力強化は、吹田市が実施した全事業所調査の結果においても人材育成と並び多数の事業所の経営課題にあげられています。

企業がお客様の役に立つ商品やサービスを提供していることから、営業担当者の仕事は「お客様の役に立つこと」と言えます。お客様の役に立つためには、その会社や経営者のことをよく知り、相手から信頼されることが必要です。



この小冊子を元にした、セミナーを開催中です♪ スケジュールなどの詳細は表面をご覧ください。

執筆者は、20年の営業経験の中で11回トップセールスを記録した内田副理事長でしたが、小冊子を使用した起業家向けセミナーでは、前職で自部門の売上を5年間で1.5倍にした理事長の高木が引き継ぎ、事例を交えながらわかりやすくお話しさせていただいております。

これから営業を始める方や、経験はあるけどうまくいかない方にご一読いただき、営業について考え、あなたの営業力強化につながればと思います。

NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク 理事長
高木 学

高木家の 日常



6人家族（妻1人、子ども4人）
長男中2、長女小6、次男小4、次女小2
全員O型 自由な「高木家の日常」
をお送りします。

中2の長男、何の授業か知らないが、Tシャツを作って持って帰ってきた。好きな言葉を書くらしく、そこは野球部。ピッチャーの長男らしい一言が書かれてあった。

「一球入魂」

何だか感慨深く思っていたら、右下に長男が書いた説明文。

「文字には特に意味はないが、自分に一応関係することを書いた」



意味あるだろう。それに「一応」って…一気にアホらしくなった。おそらく、小学校の時から一緒に野球をやっていた子が同じクラスなので、立派なことを書くとも馬鹿にされると思ったのではないかとと思うのだが。

またある時、地元企業での就業体験で、第一希望のスーパーに出す「職業体験エントリーシート」なるものでは

Q. あなたの長所は何ですか。また、それをあなたの希望している職種(事業所)でどのように活かしますか。

A. 背がまあまあ高い。(高いところでも手が届くと思う)人に親切ができる。野球部だから、まあまあ体力がある。

「まあまあ」って…中2で178cmは十分大きいし体力もある。おそらく、もっと大きい子も体力ある子もいるからという理由だろうが、アホというか、バカ正直というか、謙虚というか。いいやつなただけだね…

過去の高木家の日常が気になる方は、つながりニュースのバックナンバーにて！Vol.2より連載しています。
ホームページよりダウンロードできます♪

広告募集中！

掲載位置：裏表紙の下部
規格：多色刷り、縦55ミリメートル×横91ミリメートル
枠数：4枠 隣り合う2枠か4枠すべてを併せて掲載可
作成部数：1,500部(江坂駅周辺の企業に配布！)
掲載料(1回につき)：1枠 7,000円(※注)
発行日：毎月1日発行
申込期間：掲載希望月の前月の10日まで
(※注)掲載料には、広告製作費は含まれません。
プラス3,000円で広告の製作も承ります。

年賀状サービス受付中

6種類のデザインからお選びいただいた場合…
デザイン料 2千円+1枚 95円(はがき代・印刷代込)～！

オリジナルデザイン・印刷・宛名用データ入力など、
ご希望に合わせた年賀状を作成します！

ご質問等は、江坂-起業家
支援センターまでお気軽に
お電話ください♪

料金など詳しくは
ホームページを
ご覧ください！

大阪府吹田市江坂町1-16-10

メゾン江坂

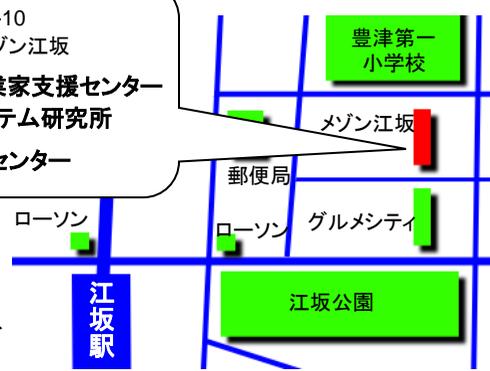
201 株式会社江坂-起業家支援センター
有限会社総合システム研究所

1階 江坂-起業家支援センター

☆アクセス☆

地下鉄御堂筋線

江坂駅より徒歩4分



発行元代表:株式会社江坂-起業家支援センター

大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂201

TEL 06-6190-9513

FAX 06-6190-9512

<http://esaka-esc.co.jp>

江坂 起業

検索

編集後記

気がつけばもう年末。12月はクリスマスに忘年会に大掃除に大忙しですね。今年中にやっておきたいこともたくさんあって、毎年バタバタとしてしまうこの時期ですが、みなさまお体にお気をつけてお過ごしください！

さて、この時期になると焦って準備するものと言えば『年賀状』ですよ。前年度の年賀状や今年会った人の名刺を引っ張り出してきたり、顧客のデータとらめっこしたり…

そんなときに便利な『年賀状サービス』をご利用いただき、気持ちよく年明けを迎えてはいかがでしょうか？

チラシ作成・配布

4万円
パック!!

★A4チラシ片面カラー★
1,000部以内



お問い合わせは江坂-起業家支援センターまで

小売・飲食などの
サービス業向け
消費税転嫁
対策セミナー

消費税増税に対する
対策は万全ですか？

受講料 無料

詳しくは、折り込みチラシでご確認ください。



来年4月に迫った
消費税率引き上げ準備に！

平成25年12月19日(木)
14:00~16:00

(講師) 税理士 寺島 義雄

