

江坂つながりニュース

株式会社 江坂-起業家支援センター

06-6190-9513

経営指針発表会を開催しました！



株式会社 江坂-起業家支援センター 代表取締役
NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク 理事長
高木 学

4月10日、江坂-起業家支援センターにて弊社初の試みとなる「経営指針発表会」を開催しました。2期目を迎えたことに伴い、社内で「会社の目的・目標」についての意識を統一するため、経営指針書を作成することになり、これをきっかけに会員企業をはじめとする地域の皆様にも、弊社の取り組み姿勢を知っていただきたいと考え、開催する運びとなりました。当日は社外からも多くの方がお越しくださいました。

スタッフ・社員全員が自身の目標・計画を立案し、発表しました

はじめに代表取締役の高木が挨拶を行い、次にスタッフの松浦が経営理念を読み上げました。この経営理念は弊社立ち上げの際、スタッフと社員が自分たちで考えて成文化したものです。そして高木より弊社のビジョンと、この1年を振り返ってのお話をさせていただいた後、スタッフが経営方針を発表しました。

今回の経営指針書の作成では、スタッフそれぞれが担当業務について方針を考え、目標・計画を立案しました。人財の採用・教育についてや江坂-大阪どっとJPをはじめとした各種サービスの質の向上について、新規事業の運営について等、自身が考



えた経営方針を発表することで業務を整理し、社内での役割を再認識することが出来ました。

その後、一般就労を目指す障がい者の社員も、それぞれ1年後の目標を発表させていただきました。社外の方もいらっしゃる中で一人ずつ発表するのは初めてで、緊張している様子も伺いましたが、人前で話すことが苦手な社員も、自分の想いを伝えることができました。

最後に売上目標や利益目標、給料に対する考え方について高木よりお話しさせていただき、終了しました。



江坂-大阪どっとJP 5周年！

今年の5月13日をもって江坂-大阪どっとJPは5周年を迎えます。ひとえに会員企業の皆様をはじめとした、地域の企業の皆様のおかげであり、厚くお礼申し上げます。6年目を迎える江坂-大阪どっとJPについては、これまで通り毎月座談会を開催することと、サイトの充実を図ることが計画として挙げられました。今後も、地域経済の活性化を目指して、



つながりづくりのお手伝いができるよう、さらなるサービスの質の向上を目指して参ります。

目標の達成を目指して頑張ります



ご参加いただいた方から「社員の謙虚な姿勢に心を打たれました」「サービスを提供する以上スキルアップは必要。難しいこともあるかもしれないが、頑張ってください」など励ましの声や、弊社に社員を紹介いただいている方から「理念を持って事業所を運営されていることが伝わってきて良かった。安心できる」との声もいただきました。今回立案した目標の達成を目指し、皆様のお役に立てるサービスを提供できるよう、社員・スタッフ一同力を合わせて頑張ります。

 **地域の企業・お店からのお知らせがあります！**

町の診療所のような弁護士に



4月16日、54回目の座談会を開催しました。

今回の問題提起者は、吹田駅前法律事務所の松本章吾さんです。『弁護士の敷居を下げる～若手弁護士が吹田で描く夢～』というテーマでお話をいただきました。

「弁護士っていつも法律の話をしているの？」などと特別視されることが多いが、決してそんなことはない、というお話しから始まり、ご自身の生い立ちや経歴について語られました。



その中で、大学時代の無料相談活動や大学院時代の司法過疎問題への取り組みを通して、地域の高齢者や地方の方が困っている現状を間近に見たことで、弁護士になりたいという気持ちがさらに強まったという経験などもお話いただきました。

今後、ささいなことでも相談できる場所——病院でいえば専門病院ではなく、町の診療所のような身近な

弁護士になりたい。そして吹田から紛争をなくしたい。と締めくくられました。



障がい者雇用の現在とこれから

4月17日、9回目の障がい者雇用を考える会が行われ、弊社の代表取締役である高木学が報告者を務めました。障がい者の就業実習を受け入れ始めたところ、実習生が続々と就職した経験や、A型事業所を立ち上げるまでと立ち上げてからのこと、そして、今後の試みについての話がありました。



高木の報告の後、お弁当を広げながら参加者全員でディスカッションを行いました。まだ社会では障がい者雇用に対する理解が乏しいという

現状や、受け入れを広げるためにどうすればよいのかなど、福祉事業所や企業、それぞれの視点から多様な意見が交わされました。「企業に『障がいをもつ方が働くことのメリット』を感じてもらえるような、具体的な対策が必要」といった見解もあり、障がい者雇用のこれからを深く考えさせられる会になりました。



毎月開催！ 就職のための基礎講座

4月9日、就職のための基礎講座を開催しました。代表取締役の高木が企業選びや面接時のポイントなど、採用する側からの目線をまじえて、働くうえで大切なことについて話しました。

また、「過去の経験はすべて自分の強みになる」など、高木の経験に基づいた話もあり、参加者からは「これまで気づき得なかったことに気づけてよかった」といった感想をいただきました。



次回は5月12日（月）開催

平成26年度 第1回理事会・ 第3回定期総会を行いました！

NPO法人 江坂-起業家支援ネットワークが理事会及び総会を開催し、昨年度の実績報告や今後の活動について話し合いました。

実績報告では起業家交流会や無料相談会・セミナーの話題が上がったり、今後の活動についてはイベント開催の話し合いを行ったりと、活動内容の充実や幅広い方への周知に向けて討議しました。



大阪府中小企業家同友会の 吹田支部が設立されました！

全国でも有数の開業率を誇る吹田市で、仲間の輪を広げ、会員企業が発展し、吹田市の活性化に貢献したいという想いから吹田支部が設立されました。

支部設立に伴い、記念式典を開催いたします。記念講演では大阪府中小企業家同友会の代表理事 堂上勝己氏にお話しいただきます。皆様ぜひご参加ください。

日時：5月16日（金）18：30～
（18：00～受付開始）

会場：新大阪江坂東急イン
〒564-0051 大阪府吹田市豊津町9-6

参加費：無料（懇親会費 4,000円）

イベントスケジュール

会場：江坂-起業家支援センター

江坂-起業家支援センター 見学会

日時：第12回 5月9日(金) 10:00~12:00
 第13回 6月10日(火) 10:00~12:00
 参加費：無料

就職のための基礎講座

日時：5月12日(月) 13:30~15:30
 参加費：無料

第55回 座談会

日時：5月14日(水) 18:30~20:30
 問題提起者：空間デザイン 代表取締役 阿部弘明氏
 テーマ：
 参加費：3,000円(食費・飲み物代込み)
 ※江坂-大阪どっとJPプレミアム会員
 江坂-起業家支援センター会員の方は2,000円

第10回 障がい者雇用を考える昼食会

日時：5月15日(木) 11:30~13:30
 報告者：大阪精神障害者就労支援ネットワーク
 久保川良子氏
 参加費：1,000円(食費・飲み物代込み)

第4回 会員交流ランチ会

日時：5月22日(木) 11:30~13:30
 発表者：司法書士 もりたか法律事務所 森高悠太氏
 参加費：1,000円(食費・飲み物代込み)

第4回 NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク 定例会

日時：5月28日(水) 18:30~20:30
 発表者：宗智哉税理士事務所 宗智哉氏
 参加費：無料(終了後の懇親会は実費)

新入社員歓迎ランチ会を行いました！

新入社員紹介

できることを増やしていったら、会社のお役に立てるよう頑張ります。社員・スタッフのみなさんと仲良くしていきたいです。 林



業務を通じてさまざまな方と関わり、社会を学び、自分自身の問題点の発見と修正に努めていきたいと思えます。 穂積

4月2日、弊社の新入社員である林さん・穂積さんを囲んで歓迎会を行いました。お弁当を食べながら、新入社員のふたりが抱負を述べ、社長やスタッフ、先輩社員からは歓迎の言葉がかけられました。



第3回



経営指針を確立して成文化しよう！

経営理念②



経営理念を作成するにあたり、必要な要素は3つあります。1つ目は「顧客満足(CS)」です。誰に何を提供することにより業が成り立っているのか。顧客に対する姿勢や考え方はどうかなどを必ず盛り込みましょう。2つ目は「社会的責任(CSR)」です。何のために、どのような社会を作るために事業を行っているのかを明確にする必要があります。3つ目は「社員満足(ES)」です。誰とどのように仕事をしたいのかを明確にします。社会的責任に対する誇りや顧客満足による喜びなどが社員満足の源泉となります。社員満足なしに顧客満足はあり得ません。

これら3つの要素が循環し絡み合う事で企業経営が成り立って行くのです。

また、企業経営とは、ヒトを育て、良いモノ(サービス)を提供し、カネ(利益)を得るものです。人を育てるうえでも経営理念の果たす役割は重要です。会社が「目的や目標を共有する組織」であるなら、経営理念の共有は最低限の前提であり、経営理念に向かって、どのようなビジョンを描き、社長と社員が共に成長しながら向かっていくことができるのかを考えたいものです。

経営指針で夢を叶える！ 経営革新コンサルタント
高木 学

高木家の日常



6人家族（妻1人、長男中3、長女中1、次男小5、次女小3）全員〇型
自由な「高木家の日常」をお送りします。

新学期が始まり、我が家は中学生2人、小学生2人となった。

末っ子は小学3年生。すぐ泣くし、まだまだ甘えただが、野球が大好きで頑張っている。先日、所属する野球チームの学年初の練習試合があり、先発ピッチャーとして出場。4回を完投し、勝利投手に。見た目のホノボノさからは考えられないが三振3個、ピッチャーゴロ5個と頑張った。

言われるまま、されるままで、イケメンと運動神経の良さで何とかやってきた**次男は小学5年生。**お友達もでき、だいぶ自分で考えて、動けるようになってきた。野球チームではずっとファーストナンバー「3」だったのが、運のよさもあってエースナンバーをもらった。今のチーム3年目にして、**ようやくチームにも馴染んできたようで、野球を楽しんでいる。**

一番のしっかり者**長女は中学1年生。**野球を続けてきたが、中学ではソフトボール部に入ると、すっかり入学前からソフト部に混ぜさせてもらい、かわいがってもらっているようだ。

そして、**長男は中学3年、受験生。反抗期まっただ中。**毎日のように妻とバトルしている。

私は君子危うきに近寄らずで、二人のバトルを静観。妻は大人の対応をしようとしているそうだが、気がすまないようで、機会があれば、聞こえよがしに嫌味を言っている。

ある時、長男が私に言ってきた。
「かあちゃん、最近、反抗期なんだよ」

みんな、それぞれに頑張っているようで、何よりだ(笑)

過去の高木家の日常が気になる方は、つながりニュースのバックナンバーにて！Vol. 2より連載しています。
ホームページよりダウンロードできます♪

大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂

201 株式会社 江坂-起業家支援センター

1階 江坂-起業家支援センター

ローソン

郵便局

ローソン

グルメシティ

江坂公園

江坂駅

☆アクセス☆

地下鉄御堂筋線

江坂駅より徒歩4分

発行元代表：株式会社 江坂起業家支援センター

大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂201

TEL 06-6190-9513

FAX 06-6190-9512

<http://esaka-esc.jp>

江坂 起業

検索

編集後記

ゴールデンウィークが終わると、『五月病』という言葉をよく耳にするようになります。五月病は、環境の変化によって起こる精神症状のことで、もしかすると、あなたの会社の中にも悩まされる新入社員が出てくるかも知れません。

そんな五月病の予防・克服に効果的なのは、気分転換・リラックスなのだそうです。趣味に興じたり、睡眠をとったり、アロマを焚いたり。また栄養をしっかりとするのも大切で、食欲がなくても香辛料で味にメリハリをつけるなどの工夫をするのが望ましいのだとか。心に余裕をもって、皆で五月病を乗り切りましょう！

広告募集中！

掲載位置：裏表紙の下部

規格：多色刷り、縦55ミリメートル×横91ミリメートル

枠数：4枠 隣り合う2枠か4枠すべてを併せて掲載可

作成部数：1,500部（江坂駅周辺の企業に配布！）

掲載料（1回につき）：1枠 7,000円+税（※注）

発行日：毎月1日発行

申込期間：掲載希望月の前月の10日まで

（※注）掲載料には、広告製作費は含まれません。

プラス3,000円+税で広告の製作も承ります。

江坂-起業家支援センター

会員募集！

- ・つながりを力に、地域経済を活性化！
- ・地域の障がい者雇用率を日本一に！

弊社の想いに共感していただき、応援して下さる会員企業を募集しております。

詳しくはHPにて→ 江坂 起業



速読教室

江坂駅から徒歩1分

楽読 江坂

検索

本が速く読めるだけじゃない！

読む速さが2倍～7倍に！

情報処理力アップで、仕事の効率アップ！

グループレッスンで、話すトレーニングを繰り返すから
コミュニケーション力もアップ！

まずは体験セミナーへ！このチラシ持参で1,000円引き

日程のご確認・ご予約はホームページから！

お電話でも受け付けております。 ☎072-686-0008

小さくても強い会社をつくる！『江坂No.1社長塾』



2014年5月 事例研究⑧

お客様の声会社が深化させる
～オーダーメイドウェディング
ドレスでNo.1を目指す～

詳細・お申込みは
折り込みチラシをご覧ください

お問合せ

寺島義雄税理士事務所
TEL:06-6170-1221