

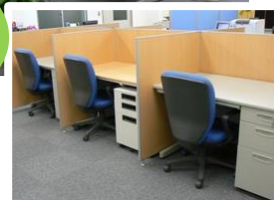
江坂つながりニュース

株式会社江坂-起業家支援センター

TEL 06-6190-9513

コーポラティブオフィス 江坂-起業家支援センターってどんな所？

2011年4月、江坂駅から徒歩4分の場所に開設。運営責任者の高木学が、2009年に掲げた「12年後、吹田市の開業率を全国1位に、廃業率は最低水準にする」という夢の実現を目指し、運営しています。これから起業する方を応援することはもちろん、事業を長く続けていただくため、開業後のサポートも行っています。



起業したてで、わからないことや不安なこと等、悩みが多い。でも気軽に相談できる人が身近に居ない。

自宅だと仕事とプライベートのメリハリがつかない。かといって事務所を借りるにはお金が無い

人脈を広げたい。他の起業家の仲間と交流を持ちたい。

江坂-起業家支援センターなら、これらの悩みが解決できます！

税理士や社労士、行政書士といった各種士業やコンサルタントが支援者として常駐。

運営協力の江坂-起業家支援ネットワークには弁護士や司法書士など様々な士業・経営者が在籍。

あなたの悩みを解決するお手伝いをさせていただきます。

- ・自宅以外で仕事をする場所が欲しい
 - ・事務所として登記したい
 - ・自宅で事業を行うため、住所だけ利用したい
- など、あなたにあった方法で、月額5,000円～ご利用いただけます。初期費用も比較的安く抑えることができますと好評です。

他の入居者と情報交換や交流ができます。毎月座談会など地域の経営者があつまる交流会を開催しており、人脈作りの場としてご利用いただけます。

他にも チラシ作成や経費等のデータ入力といった事務支援サービスも行っています。

現在は支援者として税理士、社労士、行政書士が入居しているほか、畳屋や一級建築士、デザイナー等が営業拠点や住所使用、打ち合わせ等に利用されています。

これから起業をお考えの方や、ひとりで事業を営んでおられ、お困りの方がいらっしゃれば、ご紹介いただけますと幸いです。

2020年、吹田市の廃業率と開業率逆転を目指して



吹田市では市民・市民公益活動団体・事業者・行政など様々な主体が、協働と適切な役割分担のもとで**まちづくり**を進めて行くために共有すべき指針として、『吹田市総合計画 吹田2020ロードマップ』を作成しています。その中で、吹田市の開業率は15.2%と東京都内6区に次ぐ全国7位でありながら、廃業率は20%と開業率を上回っている状態であることが述べられています。

今後吹田市は、高い開業率を生かして産業を育成・定

着する環境を整え、開業率を上げるとともに、開業後5年以内の事業者を支援し、事業の継続性を持たせていくことで廃業率を下げ、2020年には廃業率と開業率を逆転させることを目指しており、現在様々な施策を検討中の方です。

私たちが吹田市に根を下ろす企業として、コーポラティブオフィスの運営や事務支援サービス、各種交流会を通じて起業家・経営者のお手伝いをし、吹田市と共に地域経済の活性化を目指して参ります。



地域の企業・お店からのお知らせがあります

イベントスケジュール

会場：江坂-起業家支援センター

第14回 江坂-起業家支援センター 見学会

日時：6月10日（火） 10:00～12:00
参加費：無料

就職のための基礎講座

日時：6月13日（金） 13:30～15:30
参加費：無料

第56回 座談会

日時：6月12日（木） 18:30～20:30
参加費：3000円（食費・飲み物代込み）
※江坂-大阪どっとJPプレミアム会員
江坂-起業家支援センター会員の方は2000円

第11回 障がい者雇用を考える昼食会

日時：6月19日（木） 11:30～13:30
参加費：1000円（食費・飲み物代込み）

第4回 会員交流ランチ会

日時：6月26日（木） 11:30～13:00
テーマ：この3ヶ月間を振り返って
参加費：1000円（食費・飲み物代込み）



5月度の新入社員歓迎ランチ会を行いました！



山本

今の自分に必要な環境を与えていただきありがとうございます。社会人としての自信を手に入れてから、まずは社会貢献につなげたいと思います。

5月7日、新入社員の山本さん、西原さんを囲んで、新入社員歓迎ランチ会を行いました。社員それぞれが、入社に至るまでの経緯と将来に向けての意気込みを話し、社長やスタッフからは働くにあたってのアドバイスや自身が経験で培ってきたことが話されました。

WEB系、または社会保険関係での再就職を目指し、日々どんな仕事にも、全力投球で取り組みたいと思います。皆様、よろしくお祈りします。



西原



第4回



経営指針を確立して成文化しよう！

経営理念③



実際に経営理念を作成するときに、気をつけたい点があります。

経営理念には2つの柱があります。「企業のあるべき姿、社会に対する存在価値を明らかにする目的理念」と「それを実現するための全社員共通の基本姿勢を明文化した行動理念」です。2つの中では目的理念が重要なのは言うまでもありません。

しかしながら、実際には「私たちは、〇〇します」のように自分が行う事のみを書いてしまう人が多いのです。「私たち

は、〇〇を通じて、□□に貢献します」のように「□□」という目的を明確にすることが大切なのです。

また、社員がいる状態で経営理念を作成する場合は、社員の声を十分に聞くとともに理念づくりに参画させる必要があります。社員と一緒に経営理念を作成しないと想いを共有することは困難です。経営者が勝手に経営理念を作成すると社員の反発が起こることもあります。実際に「理念をつくと社員が辞めた」と話す経営者もいるのです。

経営指針で夢を叶える！経営革新コンサルタント
高木学



高木家の 日常

6人家族（妻1人、子ども4人）
長男中3、長女中1、次男小5、次女小3
全員O型 自由人な「高木家の日常」
をお送りします。

5月の13日は私の誕生日だ。
近くに母の日もあるが、今回は関係ない。

長男と次男は父の誕生に際して無視を決め込んで
いるが、
長女と次女は、何かプレゼントしたいようだ。

長女「父ちゃん、レディーボーデンとチーズケーキ
どっちがいい？」

私「どっちでもいいよ、でも何も買わなくてもいいよ」

次女「父ちゃん、かっぱえびせん好きやんな、なっ、
なっ」

私「苦笑」

さて、誕生日イブ。

次女が「明日会われへんかも知れんから、渡しとく
わ」と言って包みをくれた。

中には、かっぱえびせんとお手紙に「いつも笑ってい
る父ちゃんが大好き」と書いてあった。

誕生日当日、長女からの手紙

「お金を使いすぎて、プレゼントを買えませんでした」

過去の高木家の日常が気になる方は、つながりニュースの
バックナンバーにて！Vol. 2より連載しています。
ホームページよりダウンロードできます♪

広告募集中！

掲載位置：裏表紙の下部
規格：多色刷り、縦55ミリメートル×横91ミリメートル
枠数：4枠 隣り合う2枠か4枠すべてを併せて掲載可
作成部数：1,500部（江坂駅周辺の企業に配布！）
掲載料（1回につき）：1枠 7,000円+税（※注）
発行日：毎月1日発行
申込期間：掲載希望月の前月の10日まで
（※注）掲載料には、広告製作費は含まれません。
プラス3,000円+税で広告の製作も承ります。

パソコン・スマホ・本・新聞・書類etc...

1日のうち何時間 文字を見えていますか？

～その時間が半分になったら、あなたは何をしますか？～

「楽読」の速読なら
媒体を問わず
あらゆる文字が速く読める！
体験セミナー参加者の95%が
1.2～2倍速く読めるように
なっています！

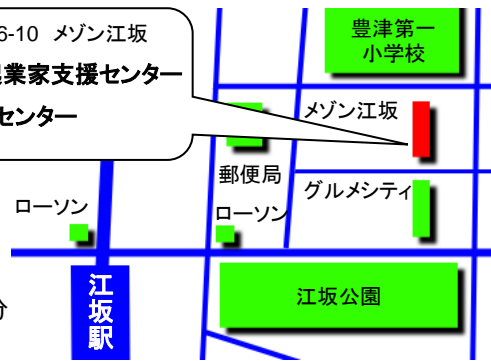
あなたも可能性を体験してみませんか？

このチラシ持参で体験セミナー 通常3,000円→2,000円に！
日程のご確認・ご予約はホームページから！ 楽読 江坂 検索
お電話でも受け付けております。 ☎072-686-0008
楽しく楽に速く読む！楽読江坂スクール 江坂駅 徒歩1分

大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂
201 株式会社 江坂-起業家支援センター
1階 江坂-起業家支援センター

☆アクセス☆

地下鉄御堂筋線
江坂駅より徒歩4分



発行元代表：株式会社 江坂起業家支援センター
大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂201

TEL 06-6190-9513

FAX 06-6190-9512

<http://esaka-esc.jp>

江坂 起業

検索

編集後記

早いもので季節は6月を迎えました。

6月は水無月とも呼ばれます。この語源には諸説ありますが、旧暦の6月が梅雨明けに訪れることから、「日照りや農作で水がなくなる月」というのが、有力な説だそうです。

また、英語の“June”というのは、6月の女神であるユノ（Juno）が語源といわれています。「ジュンブライド」といって、「6月に結婚式を挙げた花嫁は幸せになれる」という言い伝えもありますが、これはユノが結婚生活の守護神であることから、ユノの加護を願うという意味があるそうです。

東洋と西洋での名前の由来を比べてみるのも、それぞれの趣があって面白いものですね。

従業員を大切にしている経営者を 労務の立場からサポート！！

良好な労使関係を維持したい
労務リスク対策を検討している
労使トラブルを減らしたい、早期解決を図りたい

このようなことをお考えの経営者をご連絡ください！

藤原労務オフィス 社会保険労務士 藤原雅博
（江坂駅 徒歩4分 江坂-起業家支援センター内）

（このニュースを見られた企業様限定）
1時間無料
まずはお電話を ↓ 06-6190-6565
出張労務相談実施中

卸売業・販売業は、「営業簿記」の実行で、強い会社をつくる！



～ランチェスター法則による
販売力を3倍高める方法～

平成26年6月17日（火）18:30～20:30

江坂-起業家支援センター セミナールームにて

詳細・お申込みは
折り込みチラシをご覧ください

お問合せ

寺島義雄税理士事務所
TEL：06-6170-1221