

## 経営指針発表会から3ヶ月が経って…

4月10日、江坂-起業家支援センターの「経営指針発表会」を開催してから3ヶ月が経ちました。今回はその指針・方針・計画についての進捗状況をご報告させていただきます。

株式会社 江坂-起業家支援センター 代表取締役  
NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク 理事長  
高木 学



### 4月に立案した指針・方針・計画

#### 障がい者社員の支援体制強化

- ・社員を定期的に雇用する（6月までに15名）
- ・フェーズ制の導入  
（定期的な評価・段階に合わせた支援の実施）
- ・退職者を減らす（離職率20%以内）



### 3ヶ月が経って…

#### 雇用・フェーズ制は途中段階。離職率は0%！

- ・6月15日時点で12名雇用。
- ・評価基準を作成中。現在は支援者間で協議のうえ、担当業務の振り分けと支援を実施
- ・4月以降の退職者はいない。（離職率0%）

#### スタッフの体制整備とスキルアップ

- ・スタッフの体制整備（児童デイスタッフ1名、就労継続支援A型スタッフ1名を採用）
- ・新卒採用を検討する
- ・スキルアップ（管理者育成・社外研修に参加）



#### 管理者業務の教育中・スタッフの雇用検討

- ・ボランティアスタッフ2名来所
- ・管理者業務をスタッフが体験、教育
- ・スタッフ1名が精神保健福祉士の資格取得のため勉強中

#### 顧客満足度アップ、会員企業の拡大

- ・社員が顧客業務を担当する
- ・スタッフの補助なしで業務を遂行
- ・会員企業の拡大  
（毎月3社にアプローチし、60社にする）



#### 会員企業40社！社員の担当業務強化中

- ・担当業務一覧表を貼りだして管理
- ・担当社員のみでの業務遂行  
（相手先での作業を社員のみで行うケースも）
- ・会員企業数は現在40社！

#### 児童デイサービスのオープン

- ・7月から児童デイサービスをオープン
- ・カリキュラムや販促物を作成
- ・スタッフを雇用する
- ・支援学校等を回り、利用者を増やす



#### カリキュラム・販促物の作成中(予定)

- ・周辺の児童デイや支援学校の調査を実施
- ・カリキュラムや販促物等作成中
- ・今後、周辺の児童デイ見学や支援学校訪問を通してカリキュラムや利用者確保を検討

「つながりを力に、地域経済を活性化！」「地域の障がい者雇用率を日本一に！」という2つのビジョンを実現するため、指針をひとつずつ実行していきます。皆様のあたたかいご協力をよろしくお願い致します。



**地域の企業・お店からのお知らせがあります**



## 6月度の新入社員歓迎ランチ会を行いました！

6月4日、新入社員の高岡さん、竹原さんを囲んで、社員ランチ会を行いました。

お昼ご飯を食べながら、それぞれの社員が障がいと認定されるまで経緯や、障がいを持って気づいたこと、障がい者手帳の制度、服用している薬、料理がリハビリに良いという話など、それぞれの社員の視点からさまざまな話が出ました。

「自身の障がいを受け入れるか否かの間には大きな隔りがある」という意見もあり、社員たちが自身の障がいについて前向きにとらえていることが、よく現れた会になりました。



これからの自分の人生において大事な2年間になるよう努め、目標をすべてモノにする意気込みで頑張ります。  
行き先を見失わないよう自分の進むべき方向への舵取りは大切にしたいです。

高岡



皆さんと一緒に働く中で、自分自身どういったことが必要なのか考え見つけていき、目標をもってひとつひとつ成長していきたいと思います。宜しくお願いします。

竹原

## 月に1度の試み～土曜開所～

普段、土曜日はお休みをいただいている当社ですが、今年の2月より月に1度、有志の社員を集め、午前中に土曜開所を行っています。

4月はビジネスマナー講座を行い、挨拶やコミュニケーションなど、会社で働くのに必要な立ち振舞いを学びました。

5月には、2月、3月に続いて3度目となる地域清掃を行い、会社や江坂公園の周辺に落ちているゴミを拾い集めました。

会の後は、いつも参加者全員でお菓子を食べてながら歓談し、和やかな雰囲気になります。

今後も、地域貢献や社員たちの就労に関するさまざまな試みを行ってゆく予定です。



### 第5回



## 経営指針を確立して成文化しよう！

### 経営理念④



経営理念が成文化できても、社員や取引先に発表しないと意味はありません。何年も机の中にしまっておいたという人もいますが、まずは名刺の裏にでも印刷しましょう。朝礼などで唱和するのもいいでしょう。

ホームページを作成する前に経営理念を作成したという人もいます。会社案内はもちろんのこと見積書や請求書にも理念を入れたという話も聞きました。商品の包装に入れて全国に出荷した例もあります。「小さな会社なのに経営理念があるのか」と感心され取引が始まった例や「経営理念を

公開することによって社員の意識も変わった」と話す経営者もいるように経営理念の果たす役割は大きいと思います。たとえ社員がいなくても経営理念を成文化し、公開することによって取引先や顧客に自社の想いを知っていただくこともできます。

「永く続いている会社には理念がある」と言われるように、事業を維持・発展させていくうえでも経営理念が必要なのではないのでしょうか。

経営指針で夢を叶える！経営革新コンサルタント  
高木 学



## 高木家の 日常

6人家族（妻1人、子ども4人）  
長男中3、長女中1、次男小5、次女小3  
全員O型 自由人な「高木家の日常」  
をお送りします。

高木家の休日は野球が中心。

長男は中3で最後の夏に向けた練習試合が多い。  
春から長男が一試合目の先発を任されることが多く、  
エース振り返きを目指して頑張っている。

中1になってソフトボール部に入った長女は、背番号  
18をもらって大会に同行している。  
大阪府大会でも予選リーグを無敗で勝ち上がるなど  
上位に進出するチームで頑張っている。

小5でエースの次男のチームは、13勝1敗1引き分け  
(抽選負け)の成績で、千里ニュータウンの大会では  
準優勝と頑張っている。  
このチームが負けると妻の落胆が大きい。

小3の次女も大会が近く、最終調整に余念がない。  
投手か二塁手で出場するだろう。  
私は小3のコーチなのだが、上の子の試合を観戦す  
ることが多く、次女の練習に参加することは少ない。

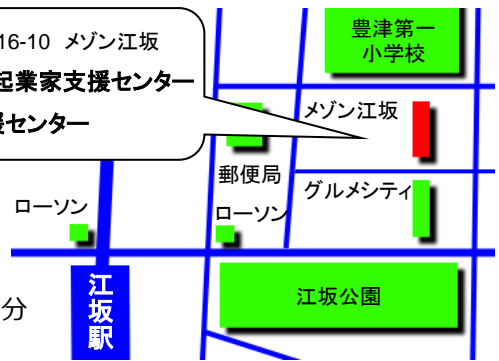
我が家では、子どもたちが公式戦で活躍すると外食  
するのが決まりになっている。  
次は誰が活躍するか楽しみだ。

過去の高木家の日常が気になる方は、つながりニュースの  
バックナンバーにて！Vol. 2より連載しています。  
ホームページよりダウンロードできます♪

大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂  
201 株式会社 江坂-起業家支援センター  
1階 江坂-起業家支援センター

☆アクセス☆

地下鉄御堂筋線  
江坂駅より徒歩4分



発行元代表：株式会社 江坂起業家支援センター  
大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂201

TEL 06-6190-9513

FAX 06-6190-9512

<http://esaka-esc.jp>

江坂 起業

検索

## 編集後記

7月は文月とも呼ばれ、その由来は七夕に詩を詠んだり、  
書物を夜風に曝す風習があるからだそうです。

そんな七夕にちなんだ楽曲も多数作られています。スター  
ダストレビュー、スガシカオ、水樹奈々などが『7月7日』  
というタイトルの楽曲をリリースしており、ドリームズ・  
カム・トゥルーも映画『7月7日、晴れ』の主題歌を同名の  
タイトルでリリースしています。その他、夏や星座に関する  
曲など、七夕を彷彿とさせる内容の曲は挙げればきりがあり  
ません。

情緒ある七夕は、歌のテーマとしてもよく取り上げられて  
いるのですね。

## 広告募集中！

掲載位置：裏表紙の下部  
規格：多色刷り、縦55ミリメートル×横91ミリメートル  
枠数：4枠 隣り合う2枠か4枠すべてを併せて掲載可  
作成部数：1,500部（江坂駅周辺の企業に配布！）  
掲載料（1回につき）：1枠 7,000円+税（※注）  
発行日：毎月1日発行  
申込期間：掲載希望月の前月の10日まで  
（※注）掲載料には、広告製作費は含まれません。  
プラス3,000円+税で広告の製作も承ります。

## 従業員を大切にしている経営者を 労務の立場からサポート！！

良好な労使関係を維持したい  
労務リスク対策を検討している  
労使トラブルを減らしたい、早期解決を図りたい

このようなことをお考えの経営者はご連絡ください！

藤原労務オフィス 社会保険労務士 藤原雅博  
（江坂駅徒歩4分 江坂-起業家支援センター内）

「このニュースを見られた企業様限定」  
1時間無料  
出張労務相談実施中  
まずはお電話を！06-6190-6565

## 速読教室 楽読 江坂スクール

江坂駅から徒歩1分

楽読 江坂 検索

90分で速読が分かる！速く読めるか体感できる！

## 速読体験セミナー

毎週火曜日 19:00～  
毎週木曜日 20:00～

このチラシ  
ご持参で 参加費 3,000円  
⇒ 2,000円！

グループ（4名様以上）の場合、ご希望の日時で  
体験セミナーを特別開講します！（参加費1名1,500円！）

お申込  
お問い合わせ

072-686-0008  
esaka@rth.co.jp（安川）



## 小さくても強い会社をつくる！『江坂No.1社長塾』

2014年7月 事例研究会

地域密着で高収益なお酒屋さん  
～安売れない！  
チラシをまかない！配達しない！～



詳細・お申込みは  
折り返しチラシをご覧ください

お問合せ

寺島義雄税理士事務所  
TEL：06-6170-1221