

# 江坂つながりニュース

株式会社江坂-起業家支援センター  
TEL 06-6190-9513

## 夢のある人の自立を応援してきた1年



株式会社 江坂-起業家支援センター 代表取締役  
NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク 理事長  
高木 学

弊社の経営理念には「夢のある人の自立を応援し、幸せに働ける会社づくりに貢献します」という一節があります。

夢のある人には、起業を考える方や経営者の方だけでなく、一般就労をして、よりよく生きようとする障がい者の方も含んでいます。

弊社は、就労継続支援A型事業所 江坂-起業家支援センターとして、障がいをもつ方を社員に雇用しています。現在16名の社員が起業家の支援に関する業務を通じて、スキルを磨いています。

昨年、スタッフ・社員が中心となって作成した経営指針書では、精神に障がいをもつ社員が継続して働けるような方針と計画を立てました。

まず、新入社員を含め、社員が安定して出社し、また協力して働けるような人間関係を作る機会として、社員ランチ会を開催しています。

また「人のために動く」という働くことの本質を知り、就労への意志をもち続けるため、就職のための基礎講座（社内外で50回以上開催、700名以上が参加）に2ヶ月に1回程度参加していただきました。

これらの試みを1年続けてきました。その成果を確かめる意味も込め、2月の社員ランチ会では、社員にこれらに継続して参加したことに対する感想と、それによって自分自身がどう考えるようになったかを聞いてみました。

### 社員ランチ会に参加した感想

「新入社員や普段あまり話さない社員と交流ができる」  
「他の社員の考えを知ることができる」  
⇒社員が安心して働けるような人間関係、社員同士が想いを共有し同じ方向を向いて働くきっかけづくりの場になっている

### 就職のための基礎講座に参加した感想

「ひとつのテーマについて色々な角度から学び実践できる」  
「学んだことを話した際、相手に共感してもらえらうくらいしっかりと伝えることができた」  
⇒働くことの本質を知ったり、就労に必要なこと、具体的な気づきを得る機会になっている

上に示すように、継続して参加することで、社員が弊社の仕事に向かいながら、自身の道を見据え歩み出そうとしていることがうかがえました。

## 第3期 経営指針発表会を開催します！

第3期を迎える今年は、より強く社員の夢の後押しができるよう、まず社員たちとひとり2時間程度の個人面談を行い、自分の人生をどう考えるかなどのお話を聞きました。今期の経営指針書には、5年後の会社のあるべき姿を具体的に設定し、方針・目標・計画を社員たちとともに考えつつ、彼らの夢を叶える仕組みを整えます。

今年も昨年に引き続き、経営指針発表会を開催します。当日は、起業家の方々の夢の実現のために働きながら、自身が「夢のある人」でもある社員たちの想いや目標・計画も発表します。

### 第3期 経営指針発表会

4月10日（金）10:00～12:00

会場：江坂-起業家支援センター

参加費：無料



私たちも発表します！ ぜひご参加ください！

開催イベント

イベントの詳しいご案内・報告は、株式会社江坂-起業家支援センターのホームページをご覧ください！

障害者くらしの支援センター建設の必要性



2月10日、62回目の座談会を開催し「みんなのき」の建設を計画している社会福祉法人さつき福祉会の常務理事、鴨井健二さんに問題提起者を務めていただきました。

さつき福祉会は40年前に、障害をもつ子供たちの親の会が、共同作業所を開設したのがはじまりです。現在、日中の施設利用者は300名にのぼり、他にグループホームなどさまざまな事業を展開しています。障害をもつ方が長生きするようになって、親が亡くなってしまふ現状を踏まえ、当事者と地域の方々を結ぶ「みんなのき」が必要と考え、広く資金を調達する募金箱の設置にも取り組んでいます。

鴨井さんは「国の制度が変わり、資金の確保が思うようにできず、建設は予定通りに進んでいません。今後、どの



ように新規事業を興していけばいいのか、社会福祉法人がどうあるべきなのかを考なければならぬ」と話されました。

未来の会計で中小企業を元気に！

1月23日の第10回 会員交流ランチ会は、1月末に事業拡大のため、弊社のコーポラティブオフィスから移転された、永田 絵理税理士・社会保険労務士事務所 永田絵理さんにお話しいただきました。参加延べ人数は88名となりました。



永田さんは「中小企業を元気にする、お客様を幸せにする」という想いを大切に仕事をされています。「幸せじゃない人は、他の人を幸せにできない」と考え、家族や社員といった自分たちの幸せをもとに、良い仕事をして、お客様に元気に、幸せになってもらいたいと話されました。

また、良い仕事をするには、周囲の人への対応をきちんとするなど「人間性」が大切と考え、普段の行動を意識し



ているという話や、経営では未来を決めることが大切で、経営計画書と月次決算書を用いて、お客様とともに過去を見るだけでなく未来を描けるようにしているという話がありました。

「今まで見てきた事業所との違いが感じられた」



2月10日、A型事業所見学会を開催し、支援スタッフ希望の方や求職中の方などにご参加いただきました。代表の高木が皆さんの質問に答え、社員が業務内容の説明をしました。

参加者から「社員が自主的に活動していて、今まで見てきた事業所と違う」などの感想をいただきました。

すべての参加者の悩みに即答

2月13日の就職のための基礎講座では、代表の高木が、すべての参加者の疑問に答える形で、自身の経験を交え「けがや病気は大切なことに気づくきっかけにもなる」さらには「目的や全体像を見ることで仕事に適した働きができる」「その人を想う気持ちがあることが大切」など、働いたり人と関わる上で大切なことを話しました。



☆ イベントスケジュール ☆

会場：江坂-起業家支援センター

第23回 江坂-起業家支援センター見学会

日時：3月10日(火) 10:00~12:00  
参加費：無料

就職のための基礎講座

日時：3月11日(水) 13:30~15:30  
参加費：無料

第63回 座談会

日時：3月11日(水) 18:30~20:30  
問題提起者：一般社団法人 ユニオンブックス  
代表理事 藪田真吾氏

テーマ：企業から見た障害者就労支援  
参加費：3000円(食事・飲み物付き)  
※江坂-大阪どっとJPプレミアム会員の方、または江坂-起業家支援センター会員の方は2000円

第12回 会員交流ランチ会

日時：3月24日(火) 11:30~13:00  
テーマ：この3ヶ月を振り返って  
参加費：1000円(食事付き)



詳細・お申込みは  
ホームページをご覧ください

## 社内状況報告

## 株式会社 江坂-起業家支援センターの近況報告です！

### 新入社員を迎え、社員の声を聞く



2月4日、新入社員の松居さんを囲んで社員ランチ会を開催しました。

松居さんの自己紹介の後、社長が社員たちに、社員ランチ会と就職のための基礎講座に継続的に参加している感想を尋ねました。社員からは「ひとつのテーマを様々な切り口で聞くことで視野が広がる」などの返答がありました。

就労移行支援事業所を経て、1月13日に入社しました。この会社でコミュニケーション力を身に付け、また社会人としてのブランドを埋めたいと思っています。 **松居**



### いつか来る災害に備えて

弊社は原則、土曜日はお休みをいただいておりますが、1月17日は土曜開所として防災訓練を実施しました。

まず、地震と地震火災についてのDVDを視聴し、避難時などに注意することを学びました。その後避難訓練として、地震を想定して机の下に隠れ、揺れが落ち着いたとして近くの公園に避難し、点呼を受けました。

いつか来る災害に備え、できるだけ冷静に行動できるよう手順を確認することができました。



## シリーズ：社員たちの仕事風景⑧ ～イベント運営～

座談会や会員交流ランチ会など、弊社の定例イベントの参加受付、準備、会場設営、報告のホームページアップなどを、各イベントごとに社員が担当しています。

### (例) 座談会運営の流れ

チラシ、ホームページなどを通じてイベントを告知し、参加者を募集します

会の前日

資料やアンケート、参加者リスト、領収証の作成、弁当の発注を行います

会の当日

受付・会場設営、ビールなどの買い出しをします

座談会開催

会の報告をホームページにアップします  
当日参加者に取ったアンケートも反映します



(領収証の作成)



(弁当の発注)



(座談会の様子)

## 社員の声

(座談会を担当する社員に話を聞きました)

社外の方が多数参加されるので、参加人数をしっかりと把握し、領収証の金額やお弁当の数に間違いがないようにすることが大切です。また、チラシや資料はレイアウトや記載内容に注意し、正しく分かりやすいものを作るよう努めています。やることの多い仕事ですが、複数の社員と協力して会場設営をしたりなど、楽しい面もあります。お客様が楽しみながら学べる会になるように、もれなく丁寧な仕事を心がけています。

## 第2回



## 経営者の免許を取得しよう！

### 経営理念の作り方①



各社の経営理念や企業理念を見ると、顧客満足だけだったり、目的ではなく行動指針的なものが多いような気がします。

### そもそも経営理念とは何なのか？

この疑問に答えを出さず、単に経営理念を作ろうとすると陥りやすい間違いだと思います。実は私も自分で経営理念を作成し、名刺の裏に印刷して配っていた時に

「高木さん、これ経営理念とちやいますね。行動理念ですよ」

と言われた恥ずかしい過去があります。

だからこそ、経営理念とは何なのかをしっかりと学び、恥ずかしくない経営理念を作成しようとする方も含めて学んできたのです。

最初に作成した経営理念は、**ミッション(使命)**として、**私のやるべきこと**であることは間違いありませんが、目的ではありませんでした。

それでは、目的とは何でしょうか？

- ・何のために経営を行っているのか？
- ・使命や行動指針を通じて、どのような未来を描くのか？
- ・何に貢献しようとしているのか？

目的だと思っていたものが、突き詰めて考えると実は目標だった、手段だったということはよくあります。

- ・究極の目的は何か？
- ・最高の目的は何か？

そんなことを考えながら経営理念を作りたいものです。

NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク  
理事長 高木 学



## 高木家の 日常

6人家族（妻1人、子ども4人）  
長男中3、長女中1、次男小5、次女小3  
全員O型 自由な「高木家の日常」  
をお送りします。

高木家の土日は野球三昧。

私は、新4年の投手コーチで次女の学年の担当なのだが、新6年となる次男の大会が2月から始まり、最終学年の戦いを見たいと思って、観戦に出かけることが増えた。

優先順位は、  
4年公式戦＞6年公式戦＞4年練習試合＞6年練習試合となるのだが、何かおかしい。

あっ中2の長女にも試合があった。

ソフトボール部に所属する長女の練習試合には2～3回車を出したが、最近は無沙汰だと思っていたら、兵庫や滋賀に遠征する3月のスケジュールが回ってくる。

「車がない場合は電車で行きます」と書かれている。

次男の大会は3つ並行、次女の練習試合も春に向けて毎週のように入る。私も一泊研修や総会準備で3月は予定が詰まっている。

しかし、ここは長女のために一肌脱がないといけない。

長女に「車出すよ」と言うと  
「父ちゃん、車の中でずっとしゃべってるから恥ずかしい」と言われてしまった。

先日、観戦のお母さんたちを乗せた時は、私がしゃべる隙もなかったのに、女子中学生は私が運転する車に乗るとおとなしくしてるんだと思った。

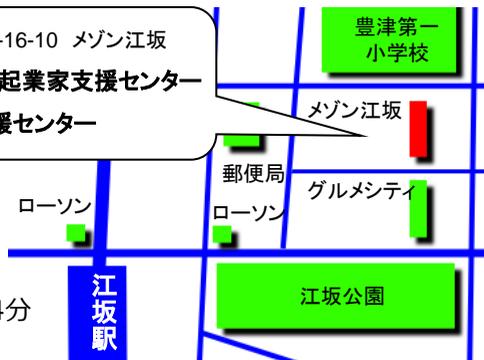
かわいい顔しても、中身は男なのに(笑)

過去の高木家の日常が気になる方は、つながりニュースのバックナンバーにて！Vol.2より連載しています。  
ホームページよりダウンロードできます♪

大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂  
201 株式会社 江坂-起業家支援センター  
1階 江坂-起業家支援センター

☆アクセス☆

ローソン  
ローソン  
地下鉄御堂筋線  
江坂駅より徒歩4分



発行元：株式会社 江坂起業家支援センター  
大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂201

TEL 06-6190-9513

FAX 06-6190-9512

<http://esaka-esc.jp>

江坂 起業

検索

## 編集後記

3月は、長い冬がようやく終わり、春の息吹を感じ始める月です。梅の花が見頃な時期でもありますね。

日本における梅の歴史は古く、1500年ほど前に中国から伝わったそうです。以来、人々にとってとても馴染み深い花となり、日本最古の和歌集である「万葉集」にも、その名前は多く登場します。

「わが苑に梅の花散るひさかたの天より雪の流れくるかも」

大伴旅人の歌はその中のひとつです。散りゆく梅の花びらを天から降る雪にみたと、とても情感のこもった歌ですね。

このように、古くから日本人の心を魅了してきた梅。たまには落ち着いて、ゆっくりと梅の花を眺めてみるのも、いいものかも知れませんね。

春から江坂に事務所を

開業したい・移転したい

コーポラティブオフィス とお考えの方へ

江坂-起業家支援センター

空きブースが出たため

入居者募集中!

自分専用のデスクが持てる  
起業準備や営業拠点にも  
スタンダードコース

月額31,000円～

自分専用のブースが持てる  
住所使用・登記が可能な  
プレミアムコース

月額43,000円～

入居者・起業家どうしの交流  
士業・コンサルタントのサポート  
事務支援サービス(※別費用)があり  
アットホームなオフィスです☆



経営者の交流と学びの場  
「座談会」を毎月開催

お気軽にお問い合わせください

江坂-起業家支援センター  
06-6190-9513

江坂 起業



## 広告募集中!

掲載位置：裏表紙の下部

規格：多色刷り、縦55ミリメートル×横91ミリメートル

枠数：4枠 隣り合う2枠か4枠すべてを併せて掲載可

作成部数：1,500部(江坂駅周辺の企業に配布!)

掲載料(1回につき)：1枠 7,000円+税(※注)

発行日：毎月1日発行

申込期間：掲載希望月の前月の10日まで

(※注)掲載料には、広告製作費は含まれません。

プラス3,000円+税で広告の製作も承ります。

“今やるべきこと”が見つかる少人数制経営塾

『江坂No.1社長塾』

成功への第一歩 入門講座(全8講)

個別  
コンサル  
付き

- ・立ち上げた会社を何としても軌道に乗せたい
- ・競争力のある商品を何としても作り上げたい
- ・営業力を強くしてお客の数を多くしたい

本気の社長を、本気で応援します!



詳細・お申込みは  
折り返しチラシをご覧ください

お問合せ  
寺島義雄税理士事務所  
TEL: 06-6170-1221