江坂が好き！な経営者のための

# 江坂つながりニュース

2015年5月1日 発行 Vol.28

株式会社江坂-起業家支援センター
TEL 06-6190-9513

## 第3期経営指針発表会を開催しました！

株式会社 江坂-起業家支援センター 代表取締役
NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク 理事長
高木 学

### 人が好き！江坂が好き！

４月１０日、雨模様の中、２４名の参加で第３期経営指針発表会を開催しました。冒頭の挨拶に続き、今年は会社の沿革として有限会社総合システム研究所の時代から「人が好き！江坂が好き！」をキーワードに経営コンサルタント、キャリアコンサルタントとして１８年活動を続けてきたことや６年前に１２年後のビジョンを発表し、今の会社だけでなく、NPO法人江坂-起業家支援ネットワークを発足させてきた話などもさせていただきました。

### 5年後のビジョンを発表

また、弊社設立の想いや価値観に続き、経営理念をスタッフや社員と一緒に成文化したこと、今年も経営指針書は、すべてのスタッフや社員とともに作成していることをお話しさせていただきました。

とりわけ、会社の現状を明らかにし、スタッフ全員で５年後の会社のあるべき姿を語り合い、社員採用と組織運営の形や会員企業との関係から収益構造と内外の評価に及ぶビジョンを作成できたことは、今後、会社が進む方向を明らかにするうえでも良い経験ができたと思い、熱く発表させていただきました。

### 起承転結の「転」を意識した方針

今年は、弊社の礎となる１２年計画の「転」にあたる年であり、会社の方針も攻勢に転じるものとなりました。

方針の発表は、３名のスタッフが各自の担当部分を行いました。

最初に、障がいを持つ社員の採用、教育だけでなく地域の企業に送り出していくためにPDCAサイクルを目的意識的に回すこと。

次に、仕事を通じて、顧客満足度を向上し、ともに障がいを持つ社員を育てていただくために会員企業を増やすこと。

最後に、手帳を取得していない人でも、弊社の行うサービスを受けていただけるよう新たな事業を起こすことを発表しました。

### 社員の成長に目頭が熱くなる

現在、１４名の社員が一般就労に向けて訓練と実績を積んでいますが、当日は２名が採用前実習に出かけており欠席でした。

その２名に続こうとする１２名が、入社前後で変わったことと１年後の目標、それに向かう計画を発表しました。

「以前の職場では発話ができなかったが、ここではできるようになった」「３年間引きこもっていたが、休まず来れるようになった」「入社して６ヶ月は笑えなかったが、お客さんに笑顔をほめられるようになった」などの話に会員さんだけでなく、一般参加の社長さんが目頭を押さえるシーンも見ることができました。

### 参加者の感動と感想など

社員の事を心配していたスタッフ達も社員がここまで話ができたことを素直に喜んでいましたが、参加していただいたゲストの方々からも以下の感想が寄せられました。

「社員がしっかりと計画を立てていることに感動した」「学校では学べないことを社員が学べている」「障がいのある子供の親として感銘を受けた」「是非、世の中にもこの取り組みを伝えてほしい」

これからも、みなさんのご協力を得ながら、障がいがあってもなくても幸せに働ける会社を目指し、笑顔あふれる社会を創っていきたいと思います。

### 新規事業担当として支援スタッフが新たに1名加わりました

4月1日付で、弊社の支援スタッフとして阿部さんに入社していただきました。

阿部さんはこれまでの仕事として、20年以上の心理相談と、1年半の派遣登録面談の経験があります。弊社への入社のきっかけは、見学会やセミナーで起業家の支援と障がい者の就労支援を結ぶという発想に興味を持ったことです。これから支援スタッフとして、キャリアコンサルタントの資格を活かして、新たな事業でお役に立ちたいと話されました。新たな事業は中面に詳しく掲載しております。

## 地域の企業・お店からのお知らせがあります

# 弊社の新たな試み：社員のメンタルで悩む企業や大学生の就職のサポートをします！

弊社ではこの5月より新事業を開始します。A型事業の枠組みを利用し「うつ」や発達にでこぼこのある社員のいる企業向けの職場定着や復職支援の支援、大学を卒業したのに就職が決まらないと困っている親子向けに就職の支援を行います。障がい者手帳がなくても、福祉事業所で支援を受けることができます。

## リワークプロジェクト

**こんなことでお悩みではありませんか？**

・社員が「うつ」で休職している、やめてしまった
・発達にでこぼこがある社員がいてコミュニケーションがうまくとれない

**このようなサポートが受けられます！**

・目標設定や行動計画管理を自身で行うなど、職場定着や復職に向けた支援を行う
・自身の特性を理解し、コミュニケーションを円滑化し仕事の効率アップを図るとともに、成功体験を重ね、自信の回復を図る
・企業の経営者や管理者に「うつ」や発達にでこぼこのある社員との付き合い方をお伝えする

料金：登録料 60,000円 、月額 40,000円 、日額 3,000円
※　1回につき、3ヶ月間の契約になります
　利用料金は実費負担となりますが、利用期間に応じて減額

## 就活アカデミー

**こんなことでお悩みではありませんか？**

・子供が高校や大学、専門学校を卒業したにもかかわらず、就職が決まらない
・障がい者手帳を取得せずに就職をしたい

**このようなサポートが受けられます！**

・目標設定や行動計画管理を自身で行うなど、就職に向けた支援を行う
・実際に仕事を経験しながら、就職に必要なスキルを身につけることができる
・パソコンや書類作成、電話応対等の事務スキルのみならず、コミュニケーションスキルやビジネスマナーが身につく

料金：登録料 30,000円 、 月額 20,000円 、日額 2,500円
※　1回につき、3ヶ月間の契約になります
　利用料金は実費負担となりますが、利用期間に応じて減額

**これまでの実績を活かし、全力でサポートいたします！**

・精神に障がいを持つ人の職場実習を行い、3ヶ月間の実習を修了した方々は現在就活中の1名を除き、全員が就職した
・セミナーなどを通じ、960名を超える就職困難者にアドバイスを行った
・社員が「うつ」になり辞めたという経験のある企業が、高木の紹介により「うつ」を経験した社員を雇用できた。その社員は会社で勤務時間を延ばしての就業ができている
・現在4名のうつ病と6名の発達障がいの社員が就職に向けて活動中！　（担当　竹中　松居）

**私達が力になります！**　リワークプロジェクト窓口　TEL 06-6190-5413（担当　阿部）

高木 学　（代表取締役）
　経営コンサルタントとして地域の多くの起業家・経営者の支援を行う一方、キャリアコンサルタントとして精神に障がいを持つ人の職場実習や、就職のための基礎講座など求職者向けのセミナーを多数開催する。

前田 佳織　（支援スタッフ）
　インターンシップ時代より高木の元で学び、現在は精神保健福祉士を取得。自身が地域の起業家と関わりながら仕事をしてきた経験を活かし、就職に必要なスキルやコミュニケーション力を実習生や社員に伝えている。

阿部 道子　（支援スタッフ）
　キャリアコンサルタントとして、派遣会社登録面談員の経験を持つ。それ以前に勤めていた会社では仕事上や人間関係の悩みを持つ方々、引きこもりの方などに対しアドラーの心理学に基づいた心理面でのサポートを行ってきた。

## ☆　イベントスケジュール　☆　　会場：江坂-起業家支援センター

**第25回見学会**
日　時 :5月8日（金）　10:00～12:00

**就職のための基礎講座**
日　時 :5月13日（水）　13:30～15:30
参加費 :無料

**第65回座談会（高木の誕生日）**
日　時 :5月13日（水）　18:30～20:30
参加費 :3,000円
問題提起者 :高木　学
※江坂-大阪どっとJPプレミアム会員の方、または江坂-起業家支援センター会員の方は2,000円

**障がい者雇用を考える昼食会**
日　時 :5月27日（水）　11:30～13:30
参加費 :1,000円

**第14回吹田市起業家交流会@阪急吹田**
日　時:6月1日（月）　18:30～
懇親会費:3,000円　※受け付け開始18:00
場所:吹田市文化会館メイシアター

**詳細・お申込みは**
**ホームページをご覧ください**

先月号の答え：新年度だから新「粘土」

なぞなぞ！　なぜ、毎月22日がショートケーキの日なのでしょう？

## 障がい者雇用を考える昼食会

今回の発表者は弊社社員の西原兵庫さんです。西原さんは「うつ」になり転職を繰り返したものの長続きせず、3年間ひきこもりも経験しました。しかし、現在は労務関係またはWeb関系の仕事に就くべく、弊社で業務に励んでいます。

自身の夢に向かって頑張っている西原さんの生の声を、当日はぜひ聴きにいらしてください！

**第１２回　障がい者雇用を考える昼食会**
**日　時：5月27日（水）**
**発表者：株式会社 江坂-起業家支援センター**
**西原兵庫氏**
**テーマ：うつ病からの復職　～入社して変わったこと～**
**参加費：1,000円**

起業家、当事者、就労支援機関、地域住民らが一同に会し、さまざまな立場から障がい者雇用について話し合い、つながりを深めてゆくことを目的とした昼食会です。

発表者がテーマについて話し、その後皆さんで食事をしながら、発表内容に対する意見・感想の他に、障がい者雇用の現状や問題点、課題などについて話し合い、障がい者雇用への理解を共に深めていきます。

（担当　竹中）

3人目の社員発表で緊張しておりますが、楽しい昼食会になるように、一生懸命発表させていただきます。皆様のご参加をお待ちしております。
（発表者：西原 兵庫さん）

## 社長に聞く！就職のための基礎講座

過去に700名を超える方々が受講し、その8割の方々から前向きに社会と向き合えるようになったとの言葉をいただいております。

そんな就職のための基礎講座、今回も参加者からの質問に弊社代表高木が体験談を交えて回答する形式で行われました。今回は高木のプライベートに関する質問が多く、誌面の都合上、特に印象に残った質問を掲載します。

Q．障がい者の雇用で、仕事のスピードが遅いことへの考え方。
A．障がいの有無は関係ないと思います。やりたいこと、できることをやってまわりの期待に応えることが大切です。わざわざ遅いことをやる必要もないのでは？

Q．いつも時間が足りなくて困っている。忙しく飛び回っている高木社長の時間の使い方とは？
A．私は心は亡くしていませんが、時間が足りないというのは、やりたい事が多すぎる人の悩みでしょう。
１ヶ月は７２０時間あるのでどのように使っているかまず時間の使い方や、考え方を見つめなおした方が良いのではないでしょうか？
私は、１時間を４分割して８時間なら２４個やりたいことができると考えています。またシングルタスクで時間を使うのではなくマルチタスクでやること、同一時間に複数のことを重ねることも意識しています。

その他、経済とは？働くとは？といった根本的なことへの考え方などの話があり、筆者も含め受講生一同目から鱗が落ちる思いで聞き入っていました。

（担当　政田）

**※ 第64回座談会、第24回見学会の様子については次月以降に掲載を予定しています。**

**第4回**

## 経営者の免許を取得しよう！

**経営方針の作り方①**

経営戦略の根幹をなすのが経営方針です。

今回は、**株式会社江坂-起業家支援センターが行っている経営方針の作り方**をお伝えし、みなさんにも考えていただきたいと思います。

まず最初に、**社員全員で経営理念に向かう5年後のビジョン（会社のあるべき姿）を考えます。**もちろん自社の現状把握や一年の振り返りはできている状態で、ブレーンストーミング的に意見を出します。

5年後のビジョンとは、具体的な数値目標などで、達成したかどうかが一目でわかる必要があります。

たとえば、社員は何人になっているのか、待遇はどうか、どんなサービスを提供しているのか、顧客は何人いるのか、売上や利益はどうなっているのかなど、**ヒト、モノ、カネに関する会社のあるべき姿をまとめる**のが良いと思います。

このように考えると方針が浮かびやすくなります。

ヒトに関する部分では、**会社の組織運営に関することも方針に入れながら、社員採用や社員教育の考え**をまとめます。

モノに関する部分では、**商品やサービスのあり方や顧客拡大や顧客満足の追求をどのようにするのか**を明らかにします。

カネに関する部分では、**内部的なヒトに関する部分を固定費と考え、モノに関する部分を外部に働きかける売上と考える**ことによって、どのように売上目標や利益目標に進んでいくのか、**会社の財務体質をどうしたいのか**を考えます。

ますは、このような感じで方針を作ってみてはいかがでしょうか？

NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク
理事長　高木　学

## 高木家の 日常

６人家族（妻１人、子ども４人）
長男高1、長女中2、次男小6、次女小4
全員Ｏ型　自由人な「高木家の日常」
をお送りします。

高木家は春から新年度のイベントがはじまる。

**4月1日が結婚記念日**で、私の創業と同じ日だ。8日に挙式したので、その間を結婚記念週間と呼んでいる。
毎年、**夫婦そろって忘れている**のだが、今年は私が覚えていた。

私「今日は結婚記念日やな」
妻「えっエイプリルフール？」
私「家族でなんか食べに行くか？」
妻「子どもが野球で活躍したらね。
　あっ長男の入学祝いもあるから行こうか」

と言う事で、長男の入学祝いと次男の市連盟旗準優勝と私たちの結婚記念週間と長女の市長杯優勝（前祝い）を重ねて、**支払役で妻のお母さん**も参加して焼肉を食べに行った。

**5月13日は、私の誕生日**で、6年前に12年後のビジョンを発表し、江坂-大阪どっとJPを開設した日だ。

**昨年は、**長女と次女が私にプレゼントをくれると言っていたが、長女は「**お金を使いすぎて、プレゼントを買えませんでした**」という手紙をくれた。
次女からはかっぱえびせんと手紙で「**いつも笑っている父ちゃんが大好き**」と書かれていた。（Vol.17参照）

さて、今年も私の誕生日が近付いてきたが、次女だけが私にプレゼントするために**コツコツお金をためている**。

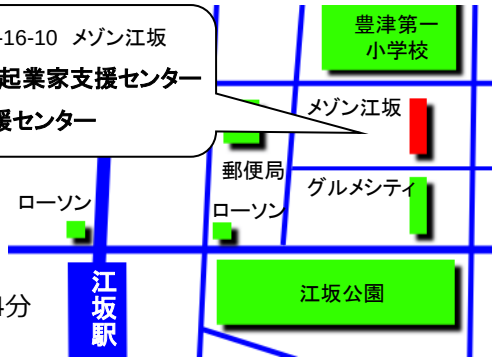
「**513円のチーズケーキ**買うのに**300円たまったで！**」

過去の高木家の日常が気になる方は、つながりニュースのバックナンバーにて！Vol.2より連載しています。
ホームページよりダウンロードできます♪


大阪府吹田市江坂町1-16-10　メゾン江坂
**201 株式会社 江坂-起業家支援センター**
**1階 江坂-起業家支援センター**


☆アクセス☆

地下鉄御堂筋線
江坂駅より徒歩4分





発行元：株式会社 江坂起業家支援センター
大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂201
**TEL 06-6190-9513**
FAX 06-6190-9512
http://esaka-esc.jp　江坂 起業　検索


## 編集後記

葉桜の季節になり、江坂の街は緑がより濃さを増し、さつきなど初夏の花々が咲き始めました。
弊社は4月に経営指針発表会を行いました。発表会では、新たなスタッフのご紹介や、今後、社員が入社し夢に向かって卒業してゆくためのプロセスも示しました。
また「うつ」や発達にでこぼこのある社員のリワークプロジェクと就活アカデミーの開始など変化の多い年となりますが、今後も今まで同様がんばってまいります。
座談会や障がい者雇用を考える昼食会など弊社でのイベントも開催してまいりますので、みなさまのご参加をお待ちしております。

（担当　中野）


## これから起業するあなたに

・ブースレンタル　・事務支援サービス（別料金）
・経営者同士のコミュニケーション

コーポラティブオフィス
江坂-起業家支援センター

## 経営者の"想い"をホームページに

十分なヒアリングを基に、低価格で
会社の想いが伝わるHPを制作します

ホームページ作成料金（初年度管理費含む）＝ 基本料金 5万円（管理費年間3万円）＋ 1ページ 1万円（ページ数×1万円）

**お問い合わせは江坂-起業家支援センターまで！**
※価格は全て税抜表示です。

## 広告募集中！

**掲載位置**　：　裏表紙の下部
**規格**　：　多色刷り、縦55ミリメートル×横91ミリメートル
**枠数**　：　4枠　隣り合う2枠か4枠すべてを併せて掲載可
**作成部数**　：　1,500部（**江坂駅周辺の企業に配布**！）
**掲載料（1回につき）**　：　1枠 **7,000円+税**（※注）
**発行日**　：　毎月1日発行
**申込期間**　：　掲載希望月の前月の10日まで
（※注）掲載料には、広告製作費は含まれません。
プラス**3,000円+税**で広告の製作も承ります。

**読むだけで新たな"ひらめき"が生まれる**　無料プレゼント

**事例満載の小冊子『江坂No.1通信』**

「いい商品なのに何で売れないんだろう」
「毎日こんなにがんばっているのに・・・」
「どうやったら儲かるようになるんだろう」

**"目からウロコ"の**
ヒントが満載の小冊子です！
詳細・お申込みは
折り込みチラシをご覧ください

お問合せ　寺島義雄税理士事務所
TEL：06-6170-1221