

江坂つながりニュース

株式会社江坂-起業家支援センター
TEL 06-6190-9513

経営指針発表会からこれまでを振り返って



株式会社 江坂-起業家支援センター代表取締役
NPO法人江坂-起業家支援ネットワーク 理事長
高木 学

今年の経営指針に沿って、PDCAサイクルをしっかりと回すこと、社員の採用・教育・送り出し、顧客拡大と満足度の向上、新規事業、それと休止していた児童デイ再開に向けて進めています。

上半期の到達点と今後の展望

社員採用では多くの面接を行いました。社内見学の際、自信をもって受け答えする社員を見て自信をなくし辞退される方が多く、採用は3名に止まっています。原因は今に至るプロセスを伝えきれていなかったことと考えており、今後は入社からの変化をしっかりと伝え、毎月採用していきたいと考えています。

社員の送り出しは目標の6名に対して9月末で3名が就職しました。7月より外部へ実習に行く社員も増えており、実習先での就職も含めて期待できます。

教育においては4月より導入したフェーズ制にのっ

とり支援を行っています。新入社員は勤怠の落ち着きが見られるようになり、また入社1年以上の社員は顧客業務や顧客対応が行えるようになりました。下半期は更に顧客対応が行える社員を増やしていく予定です。

会員拡大では新たに3社が加入し、早速仕事の依頼もいただいています。8月に行った会員満足度調査の途中経過によると、経営環境が厳しい中であっても、会員企業は維持・発展している事がわかりました。

今後、よりいっそう業績アップに貢献できるようなサービスの提供を行っていきます。

4月から始まった**新規事業**は、8月より稼働し始めました。これからの課題としては8月の経験を活かし新規事業における教育プログラムを作成していくとともに、事業内容の宣伝を本格的に行っていくことではないかと考えています。

「えさか就活未来塾」来年1月再開！

児童デイサービスの利用は手帳が必要ですが、手帳をお持ちでない方にも門戸を広げたいと考えています。カリキュラムが決まり次第、受付を開始します！

中高生を対象に、社会に出て必要となる知識を学んでいただくとともに、幸せな就職に向けて、自分の生き方を知っていただきたいと思います。

人と関わるのが大好き！新しいスタッフは柔らかな雰囲気支援員！

9月15日より支援スタッフとして入社しました森下法子です。

20年近く児童教育に関わり、父の介護を経て小学校の助助員、世話人、放課後デイを経験してきました。人とのいい塩梅の距離感をつかむことが得意で人と関わるのが大好きです。

頑張りますのでよろしくお願い致します。



利用者から会計担当の職業指導員へ！利用者の気持ちの分かる努力家！

9月1日付けで、これまで利用者として働いていた藤井が当社の職業指導員になりました。

今では、いつも笑顔で明るい藤井ですが、利用者として入社する前は転職を繰り返し、表情も硬く笑顔が出なかったそうです。「今後も、いままでと同様に自分のペースで成長したい」との意気込みで、今後は職業指導員としての活躍に期待します。

(担当：中野)



イベント報告

詳細記事・次回ご参加はHPのフォームから！ (<http://www.esaka-esc.jp/>)

第68回
座談会
2015.9.15

参加者800人突破！

誰のためのマイナンバー制度？

9名の方にご参加いただき、のべ参加数が807名となりました。

横瀬労務管理事務所の横瀬 克之さんに「マイナンバー制度の準備できていますか？～マイナンバー制度がはじまると会社・個人で何が変わる？～」をテーマに問題提起をしていただきました。



横瀬労務管理事務所
横瀬 克之さん

制度導入の目的や仕組みについてお話しいただいた後、食事をしながら意見交換を行いました。

マイナンバー制度は安心・安全な仕組みとなっている一方、アメリカでは社会保障番号の悪用が多発している例などからも、情報漏洩による危険性もあり、各自が適切に利用する必要があるとお話しされました。

参加者からは「裏話や法案の背景、海外の事例など、詳しくお話が聞けてとても勉強になりました」といった感想をいただきました。（担当：柏木）



第13回
障がい者雇用を
考える昼食会
2015.8.26

障害者の就労を広め、企業や

地域への理解につなげたい



JSN地域・企業連携事業部長
柿原 晋裕さん

JSN地域・企業連携事業部長の柿原晋裕さんに報告者を務めていただきました。

柿原さんは、JSNについて設立の経緯を含めて紹介し、自身が所長を務める事業部の主な事業内容についてお話しくださいました。

その後この事業について「まだ始まったばかりで手

探り状態だが、少しずつ形はできつつある。障害者の就労を広め、企業や地域への理解につなげたい。そして、JSNの支援の普遍性を示す為、日々の支援を大切に実践していきたい」と話されました。

参加者からは「それぞれの価値観を知りそれに応じた対応が出来るようになりたいと思う」「支援側、受入事業者側、当事者側それぞれの立場での素直な意見をきくことができ良かった」などの感想をいただきました。

（担当：竹中）



第29回
見学会
2015.9.10

社員の一生懸命さが

伝わる見学会！

今回は10名の方にお越しいただきました。前回までの参加人数は延べ259名です。

代表取締役の高木の挨拶からはじまりました。

事業所案内後の質疑応答の際には、2名の社員も参加いたしました。

参加者から、良かった点として「社員さんの話し方。どの方も一生懸命お話しくださいました」と、暖かいご感想をいただきました。

（担当：芦田）



就職のための
基礎講座
2015.9.11

就職は「会社に入って

何をしたいか」が大切！

今回は13名の方にお越しいただきました。

講師の高木が参加者の皆さんの質問にお答えする形で、自身の経験を交えながら「会社選びのポイント」や「働くことの本質」など就職する上で、大切なことについて話しました。

参加者からは「自分が何をしたいのか明確になった」「『会社に入る』ことが目的であっては×、ということばがすごく心にひびきました」などの感想をいただきました。

（担当：松本）



大学生にナマの声を聞く！パート2

インターンシップ生2人目は
立命館大学の物袋（もって）さん！

1週間と短い期間ではありましたが、私たちとともに仕事をしてみた感想などを聞いてみました。



Q.インターンシップを利用しようと思った理由は？

インターンシップを通して自分の中で就業に対するあやふやなイメージを確かなものにしようと思ったからです。

Q. 期間中にどんなことを学びたいですか？

課題に対して具体的な工程を考える計画性やそれを着実に実行する能力を学びたいです。

Q.将来どんな仕事をしたいですか？

地域振興など地域が抱える課題の解決にかかわることができるような仕事をしたいと考えています。

Q.現在携わっている業務について率直な感想は？

直接赴かなければ気付かないような企業を知ることが

でき、自分の中の企業に対する見方が広がったように思います。

Q.弊社の印象について率直な感想は？

情報の共有に積極的であり、社会経験の乏しい私に親身になって対応してくださるなど、従業員のサポートに手厚い企業だと感じました。

Q.今後の抱負をお聞かせください。

この経験を活かして、就活に対しより具体的なビジョンを持って臨んでいけるよう頑張ります。

（担当：政田）

編集後記

ようやく夏の暑さも去り、スポーツ、食欲の秋になりましたが、皆様いかがお過ごしでしょうか？筆者は夏バテで中旬までへばっておりました。

さて、今月号ではイベント報告ページのレイアウトを少しだけ変更してみました。導線を意識してみましたが、なかなか思うようにはいかないものです。次月以降も良い紙面づくりに力を入れていきたいと思います。

（担当 政田）

祝・卒業！

9月30日に支援スタッフで精神保健福祉士の前田が卒業しました。

前田はお客さまと多くの「つながり」を作り、社員と企業の「つながり」をつくるサポートをしてきました。

私たちには実際の作業だけでなく、仕事に対する姿勢や考え方なども教えてくれました。

今後も、私たちは前田から学んだことを実践し、成長してゆきます。

（担当：中野）



第9回



経営者の免許を取得しよう！

カネの話～マーケティングについて～

起業時その後事業を続けていくときも事業への思いはもちろん大切ですが、「お金」も必ず必要で、お金や利益に対する意識は大切です。経営者は決算書の数値を自分の言葉で語れるくらいに数字を理解していなければなりません。

また、事業を維持・発展させていくためには、「利益」が必ず必要です。自社がどうやって利益が出ているのかを知るために「損益分岐点分析」の仕組みの理解は大切であり、事業の維持・発展のために「必要な

利益」をどうやって計算するのか知っておく必要があります。

結果としての決算書の数字を語れるだけでなく、会社のこれからを語るための1つとして数値での事業計画を作成することも必要です。何にお金を使い、どれだけの利益を生み出すかを計画しておくことは自社の経営にとってはもちろん、金融機関からの融資の際にも役立つものとなります。

NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク

副理事長 金谷 修司



高木家の 日常

6人家族（妻1人、子ども4人）
長男高1、長女中2、次男小6、次女小4
全員O型 自由な「高木家の日常」
をお送りします。

中2の長女は、**ソフトボール部**で頑張っている。

3年生が引退する夏の吹田市の大会。

決勝戦に5番ショートで出場し、5得点にからむ活躍をした。8対0でコールド勝ちのツアーアウトとなった時点で3年生と交代し、見事優勝！

新チームでは、キャッチャーでキャプテン。

しかし、**2年生は3人**しかいない、1年生を加えた「**赤ちゃんチーム**」で、最初の練習試合は、市内の2年生中心のチームに**18対0**で負けた。

長女は小学校の6年間、少年野球をしていたが、他の2人は中学校に入ってから。1年生は10人いるが、1人を除いて**初心者**の集まりだ。

「指導者がすごい」の一言に尽きるのだが、そのメンバーで決勝まで勝ち進んだ。

そして、決勝の相手は、練習試合でぼろ負けしたチーム。

結果は4対3で負けたが、敗者復活の2位決定戦を8対0のコールド勝ちで、銀メダルに輝いた。

「指導力」を考えさせられる出来事だった。

過去の高木家の日常が気になる方は、つながりニュースのバックナンバーにて！Vol.2より連載しています。
ホームページよりダウンロードできます♪

創業から7年以内の経営者様 有利な条件の融資制度をご存知ですか？

必要な融資を有利な条件で受けるための
事業計画作成のサポートをいたします。

初回のご相談は無料です **06-6150-6810**
受付時間：平日 9:00～18:00

経営革新等支援機関 **金谷修司税理士事務所**
<http://www.office-kanatani.com/>

新築・リフォーム・リノベーション
オフィス・店舗・倉庫まで
住宅から
設計・施工・不動産
株式会社 リブランドマネジメント
www.liveland.co.jp
0120-006-120

☆ イベントスケジュール ☆

会場：江坂-起業家支援センター

第9回経営者の免許取得講座

日時：10月7日（水）18:30～20:30
参加費：3,000円

第30回事業所見学会

日時：10月9日（金）10:00～12:00

第69回座談会

日時：10月14日（水）18:30～20:30
参加費：3,000円（会員：2,000円）
問題：金谷修司税理士事務所
提起者 金谷 修司さん
テーマ：～あなたの会社の融資、
希望通りですか？～

就職のための基礎講座

日時：10月16日（金）13:30～15:30
参加費：無料

起業家交流ランチ会

日時：10月28日（水）11:30～13:00
参加費：1,500円（会員：1,000円）

第10回経営者の免許取得講座

日時：10月28日（水）18:30～20:30
参加費：3,000円



詳細・お申込みはホームページを
ご覧ください！
<http://www.esaka-esc.jp/>

大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂

201 株式会社 江坂-起業家支援センター

1階 江坂-起業家支援センター

☆アクセス☆

ローソン

地下鉄御堂筋線

江坂駅より徒歩4分

江坂駅

郵便局

ローソン

グルメシティ

江坂公園

豊津第一
小学校

メゾン江坂

自宅だといろいろ不便だなー

起業したいけどテナント借りるまでは...

と、悩みのあなた！レンタルオフィスがオススメ！

江坂 - 起業家支援センター

コーポラティブオフィス

お問合せは Tel: 06-6190-9513