

第3期の経営指針書づくりが始まりました

2013年4月、事業を始めるにあたって、私の想い（ビジョン）を受け、スタッフ・社員が経営理念を考え、ビジョンとともに弊社運営の礎としました。

昨年は、スタッフ・社員が中心となって、方針・目標・計画を考え、経営指針書を作成しました。さらに地域の方々に向けて「経営指針発表会」を開催し、ひとりひとりの想いを発表しました。

進捗は3ヶ月ごとに報告し、遅ればせながら目標を達成していますが、ビジョンが大きすぎて社員の目標との関連がわかりにくく、進捗管理（PDCA）はまだまだの感が否めません。

3期目を迎える今年は、経営指針書の内容を一部見直します。具体的には「中長期ビジョン（5年後の会社のあるべき姿）の作成」と「社員の夢を叶える仕組み」を指針書の中に含め、社員の目標達成が会社の理念に沿っていることを明確に示します。

それらの試みを通じて、一丸となって夢・目標へと向かっていく体制を整えたいと考えています。

株式会社 江坂-起業家支援センター 代表取締役
NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク 理事長
高木 学



経営理念

私たちは、想いを大切にし、分かちあうことで、
笑顔あふれる社会を創造します。

私たちは、夢のある人の自立を応援し、
幸せに働ける会社づくりに貢献します。

私たちは、つながりを広げ、共に成長することで、
人生の価値を高めます。

ビジョン

江坂を空きビルのない活気あふれる街に！
⇒つながりを力に吹田市の開業率を全国1位に！

障がいをもつ人もそうでない人も働きやすい社会に！
⇒地域の障がい者雇用率を日本一に！

現在、準備を進めています

そのために、昨年末よりさまざまな計画を立て、実行しています。

昨年12月、弊社の支援スタッフや社員とともに、中小企業家同友会の発行する「企業変革支援プログラム」のステップ1を実践し、社内の人間からみた弊社の現状を確認しました。2月にはステップ2を行い、改善項目の抽出を図ります。

また、今年1月の社員ランチ会では、社内のスタッフ・社員とともに、改めて経営理念とビジョンを確認し、社員の想いがそれらと重なっていることを確かめました。2月から3月にかけては、社員らとじっくり話をし、一緒に目標設定を行います。そうすることで、彼らの自立という夢の後押しをしたいと思っています。

このような取り組みを通じて、着々と経営指針書づくりの準備を進めているところです。

4月の発表を予定しています

今年も4月に「経営指針発表会」を開催します。

地域の皆様に、ぜひ私たちの想いや取り組み姿勢を知っていただきたいと願っています。当日は、ぜひ江坂-起業家支援センターへ足をお運びくだされば幸いです。

(※経営指針発表会の開催日時は、後日お知らせいたします)

経営指針に新たに含めるもの

【中長期ビジョン（5年後のあるべき姿）の作成】
社員数・会員企業数、給与・労働条件
などを具体的に設定する

【社員の夢を叶える仕組み】
フェーズ制の進捗管理を通じて社員を育成する
社員の目標と中長期ビジョンの整合性を明確にする

一丸となって夢・目標に向かいます

開催イベント

イベントの詳しいご案内・報告は、株式会社 江坂-起業家支援センターのホームページをご覧ください！

江坂-起業家支援センターでは、地域の皆さんのつながり作りや、夢の実現のお手伝いができるよう、各種イベントを開催しています！

座談会

江坂が好き！な経営者のための交流会です。地域の経営者や士業の方などに問題提起をしていただき、食事をしながら参加者の皆さんと意見交換を行います。



会員交流ランチ会

経営者のつながりの拡大や地域の活性化を目的に、会員企業様の事業紹介や社員どうしの交流ができるランチ会です。会員でない方のご参加も歓迎！



A型事業所見学会

就労継続支援A型事業所の利用を検討中の方や支援者の方だけでなく、地域の経営者にも開かれた見学会です。弊社の概要や特色、業務内容などをご紹介します。



就職のための基礎講座

弊社代表の高木が、求職中の皆さんの質問に沿って、働くことの本質、目標や強みの見付け方、仕事を長く続ける秘訣などをお話しします。



障がい者雇用を考える昼食会

企業、当事者、支援者、地域住民が一同に会し、さまざまな立場から障がい者雇用について意見を出して話し合い、理解を深めていく昼食会です。



「自分の事業所でも取り入れたい」



1月13日、第21回事業所見学会を開催し、求職中の方や就労支援施設管理者の方などにご参加いただきました。

代表の高木が皆さんの質問に沿って設立の経緯などを、センター長の柿原が弊社の概要などを話しました。その後、皆さんに事業所内を見学していただき、社員から担当業務の説明をさせていただきました。

参加者の方々からは「業務が分担されていてながら、連携もできていてよかった」「障がい者の方がしっかり説明していてびっくりした。自分の事業所でも取り入れていきたい」という感想をいただきました。

就職についてさまざまな視点で考える

1月15日、就職のための基礎講座を開催しました。

参加者の「障がいがあることを会社に伝えるべきか」「うまく人と話すにはどうしたらいいか」といった質問に、代表の高木が「本当の自分を見せた方が信用されやすい」「うまく喋るのではなく、話を聞く姿勢や伝える意思を見せることが大切」と答えました。

さらに「経済の本質とは人を幸せにすることであり、人のためになるからこそお金が動く」「理念や社長の考え方



が自分の想いや目標と合う会社で働くのがよい」など、働くことの本質や会社選びのポイントについて、さまざまな視点で話しました。



☆ イベントスケジュール ☆

会場：江坂-起業家支援センター

第22回 江坂-起業家支援センター見学会

日時：2月10日（火） 10:00～12:00

参加費：無料

第62回 座談会

日時：2月10日（火） 18:30～20:30

問題提起者：社会福祉法人 さつき福祉会 常務理事 鴨井健二氏
テーマ：障害があっても地域で普通に暮らせるために～障害者くらしの支援センター

「みんなのき」の建設に向けて～

参加費：3000円（食事・飲み物付き）

※江坂-大阪どっとJPプレミアム会員の方、

または江坂-起業家支援センター会員の方は2000円

就職のための基礎講座

日時：2月13日（金） 13:30～15:30

参加費：無料

第11回 会員交流ランチ会

日時：2月26日（木） 11:30～13:00

テーマ：社員交流ランチ会

参加費：1000円（食事付き）



詳細・お申込みは
ホームページをご覧ください



社内状況報告

株式会社 江坂-起業家支援センターの近況報告です！

会社の理念に沿って、社員・スタッフの想いを明かす



1月7日、新入社員の中野さんを囲んで社員ランチ会を開催しました。仕事の目的とその基になる経営理念を理解するため、社員とスタッフが自社の経営理念に共感した部分を発表しました。各人が経営理念に沿った将来のビジョンや業務への想いをもっており、それを他の社員・スタッフと共有できるよい機会となりました。

1月5日に入社しました中野恵です。笑顔と元気良さを大切にして、皆さんのお役に立てるよう努力いたします。

中野



仕事の中に人と話す際のポイントとは

本来、土曜日はお休みをいただいている弊社ですが、月に1度有志の社員が集まり、土曜開所を行っています。

12月20日の土曜開所では、ビジネスマナーの基本として、仕事の中に人と話す時のポイントについて学びました。「相手の方を見て話をする」「メモをとったり復唱確認をする」など、センター長の柿原が人から指示を受けたり、相手をお願いをする際に相応しい態度について話しました。

社員からは「相手がどう思うのかを意識しながら人と接する大切さを学べた」といった感想がありました。



シリーズ：社員たちの仕事風景⑥ ～地域調査～

毎月後半に、江坂駅周辺を実際に歩いて、企業の存続や移転・廃業状況、さらに新設企業の有無について調査し、それらの企業情報を住所や業種ごとに整理してデータベース化します。

整理した情報は、弊社が運営する地域の企業情報サイト「江坂-大阪どっとJP」内の「江坂の企業情報」のページに反映し、地域にある会社やお店の検索や、企業様の同業・異業種間の交流のきっかけづくりにご活用いただいています。



社員の声

実際に地域へ足を運んで調査するため、自分たちにも親しみがある街の様子を詳しく知ることができる、ということがこの業務の楽しいところです。一方で、膨大な企業情報を一度にまとめたり、情報が曖昧にならないよう入念なチェックを行わなければならないことが、この業務の難しいところです。

大変な作業も多いですが、地域の方々のお役に立ちたいという想いと、そのために正確な情報を提供するという誠意をもって、調査にあたっています。



第1回

経営者の免許を取得しよう！

①セミナー開催の想いと概要

NPO法人江坂-起業家支援ネットワークでは、今年から「経営者の免許取得講座」の入門編と実践編を開催しようと準備を進めています。

そもそも経営者に免許が必要なのか？

という疑問をお持ちの方も多いと思いますが、私は常々、免許がなく誰でも起業できるので事故（ヒト・モノ・カネの失敗）が起き、倒産や廃業にいたるのではないかと考えています。

誰でも初めてやるのがうまくいくとは限りません。失敗の連続と言っても過言ではありません。だからこそ、事業を永く続けるためには、経営者としての勉強が欠かせないのです。

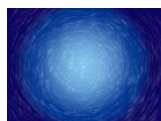
私は、2008年から11回経営塾を開催し、経営には指針と呼ばれる理念と戦略が必要であることを100名以上の経営者に知っていただき、実際に経営理念を作っていました。

セミナーを受講し廃業された方が数人であることを考えると、その効果は大きいのではないかと思います。戦略に落とし込むことが弱く、事業は維持しているものの発展させている人が少ない現実もあります。

そこで、今までの経営塾に戦略作成のヒントとなる「ヒト、モノ、カネ」に対する考え方を追加したコースを入門編として全12回で開催し、発展した実践者を講師とする実践編を全8回で開催することにより、実効ある経営指針書を作っていただこうと考えた次第です。

このコラムでセミナーの内容を掲載しますので、お楽しみいただくとともにセミナーを受講いただけたらと思います。

NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク
理事長 高木 学





高木家の 日常

6人家族（妻1人、子ども4人）
長男中3、長女中1、次男小5、次女小3
全員O型 自由人な「高木家の日常」
をお送りします。

高木家の長男は、中3で高校受験の真っただ中。

しかし、本人は学校と塾には行くが、その他の時間は遊ん
でばかりに見えるので、妻とのバトルが絶えない。

ゲームで遊んでいる長男を見て、
妻「(公立受験用の)勉強しなさい！」
長男「(私立合格レベルには)してる」(ぼそぼそ)

ゲームで大きな声を出して喜んでるとき、
妻「(うるさい!)静かにしなさい！」
長男「(今は)してる」(小さな声で)

至って真面目に話している妻と長男だが、言葉の省略が
多すぎて話がかみ合っていない。

長男にはおぼろげながら将来の夢...のようなものもあり、
それに絞って高校を選択し、私立と公立の両方を受験する。

私立は十分合格圏内だが、公立はギリギリの成績。
勉強が足りなくて落ちたとしても「自己責任」なのだから親
が頑張っても仕方ないと思うのだが、そんなことを言おうも
のなら私に火の粉が飛んでくる。

私は受験勉強などほとんどしていない。私立に落ちた時、
少し焦って勉強して公立に入った程度。妻もまったくと言って
良いほど勉強せず、私立のみ受験したらしい。

そんな二人の子どもなのだから、遺伝というのは恐ろしい。

もう少し私の良いところと妻の良いところが遺伝してい
けたらとの思いはあるが、それを言っても仕方ない。

まあ、なるようにしかなりませんよね。

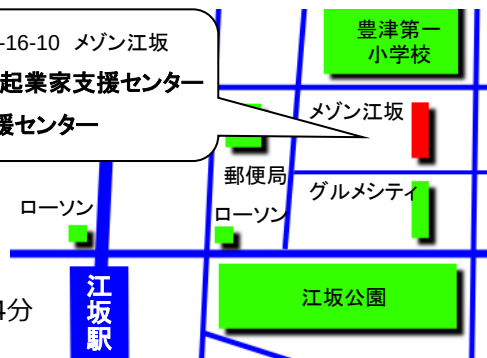
過去の高木家の日常が気になる方は、つながりニュースの
バックナンバーにて！Vol.2より連載しています。
ホームページよりダウンロードできます♪

大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂
201 株式会社 江坂-起業家支援センター
1階 江坂-起業家支援センター

☆アクセス☆

地下鉄御堂筋線

江坂駅より徒歩4分



発行元：株式会社 江坂起業家支援センター

大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂201

TEL 06-6190-9513

FAX 06-6190-9512

<http://esaka-esc.jp>

江坂 起業

検索

編集後記

2月14日は恋人たちの記念日、バレンタインデーです。

バレンタインといえば、ジャズ・スタンダードの名曲『マイ・ファニー・バレンタイン』をご存知でしょうか。これは、ある女性がバレンタインという名前の男性に「決して格好よくはないけれど、それでもあなたが好き」と綴った楽曲で、最後は「そのままのあなたでいて。そうすれば毎日が『バレンタインデー』になるわ」と締めくくられています。「恋人の名前」と「恋人たちの記念日」を重ねるなんてとてもお洒落な歌ですね。

14日はこの『マイ・ファニー・バレンタイン』をバックに、愛する人と甘い1日を過ごしてみたいかがでしょうか。

広告募集中！

掲載位置：裏表紙の下部

規格：多色刷り、縦55ミリメートル×横91ミリメートル

枠数：4枠 隣り合う2枠か4枠すべてを併せて掲載可

作成部数：1,500部(江坂駅周辺の企業に配布！)

掲載料(1回につき)：1枠 7,000円+税(※注)

発行日：毎月1日発行

申込期間：掲載希望月の前月の10日まで

(※注)掲載料には、広告製作費は含まれません。

プラス3,000円+税で広告の製作も承ります。

年賀状のデータ集計 終わりましたか？

大量に届いた年賀状、
来年のためにもデータ化しませんか？

- ・新たにデータを作成する
 - ・既存のデータに追加する
- 弊社にお任せください！

誰から届いた？
誰に出した？

1件30円～

※入力項目の量により
価格が異なります。

江坂-起業家支援センター
06-6190-9513

江坂 起業

検索

レンタルオフィス・バーチャルオフィス・独立開業支援

事務所・営業拠点・起業準備・住所使用
あなたのビジネススタイルに合わせて
ご利用ください。

コーポラティブオフィス
江坂-起業家支援センター

江坂-起業



“本気の社長”を応援します！

大好評!!

小冊子「江坂No.1通信」
無料プレゼント

ぜひ一度手に取ってみてください。
御社の業績向上に役立つこと
間違いなしです！

詳細・お申込みは
折り込みチラシをご覧ください



寺島義雄税理士事務所
TEL: 06-6170-1221