

江坂つながりニュース

株式会社江坂-起業家支援センター
TEL 06-6190-9513

江坂-大阪どっとJPで、江坂につながりを！

吹田市大学生の就職動向

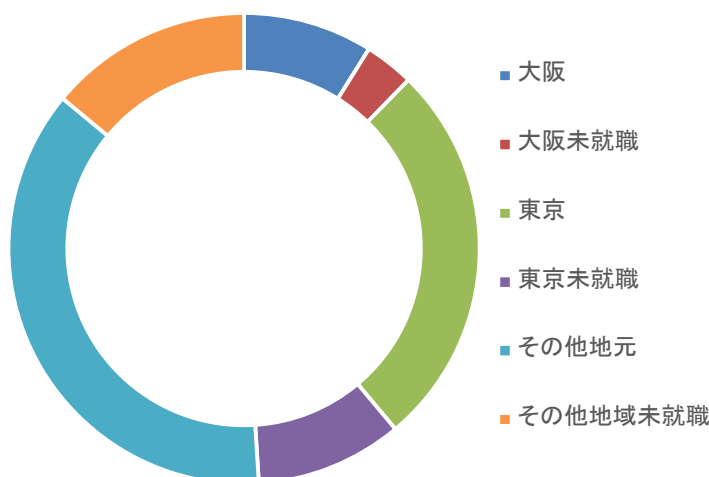
約48,000人の大学生を抱える吹田市ですが、吹田市内の中小企業への就職希望率をご存知でしょうか？

文科省の学校基本調査によると、2015年全国大学生就職率は72.6%と近年では高い数値が出ていますが、その数値を吹田市の卒業生約12,000人に当てはめると約3,300人の学生が就職できていない計算になります。

また2016年卒マイナビ大学生Uターン・地元就職に関する調査（回答数7,058件）によると、もっとも働きたいと思う地域として大阪を選んだ学生は12.3%、就職した学生数から計算すると、約1,000人が大阪での就職を希望していることになります。

更に2016年卒マイナビ大学生就職意識調査（回答数9,705件）では45.7%の学生が大手企業への就職を考えているため、大阪全体の中小企業への就職希望者数はわずか500人にとどまります。

これからの吹田市の発展を促すうえで、この大阪での就職を考えているが未就職の学生約400人と、地元へのUターンを考えている学生約6,500人をターゲットとした就活戦略が重要になってくるのではないのでしょうか？



あなたの会社も就活生に 探されてみませんか？

私たちが運営する「江坂-大阪どっとJP」は地域の企業様を中心にご紹介する、地域企業情報のポータルサイトです。現在3,394社が登録されており毎月60,000件以上のアクセスがあります。（2015年8月調べ）

多くの就活生にもアクセスされている、江坂-大阪どっとJP。あなたの会社も登録して就活生に検索されてみませんか？

江坂で起業、そして定着へ！

江坂で起業、そして定着へ「理念を持ち、地域につながりを大切に」を合言葉に、地域の経営者や経営者団体、そして行政が地域を良くしたいという思いを持って、つながりを力に時代を切り開いていくことができたら・・・そんな思いをもって江坂-大阪どっとJPを運営しています。

江坂-大阪どっとJP なにができるの？

江坂の会社と取引したい方には、江坂の企業情報をお伝えしています。**経営者どうしのつながりを作りたい方**には、セミナーや交流会などの情報をお知らせしています。**江坂で起業したい方**には、起業に関する情報をお伝えしています。

江坂地域で取引をして江坂地域を盛り上げていきたい企業様、是非どっとJPへのご登録をお願いします！



地域の企業・お店からのお知らせがあります

第67回
座談会
2015.8.12

社長と税理士の架け橋になる！ 中小企業の発展を応援したい

8名の方にご参加いただき、のべ参加数が798名となりました。

株式会社オフィス・マツモトの松本 剛さんに「小さな会社の経理、どうして



株式会社オフィス・マツモト
松本 剛さん

いますか？～中小企業の発展を応援したい～」をテーマに問題提起をしていただきました。

会社の成り立ちや現在の業務についてお話しいただいた後、食事をしながら意見交換をおこないました。

参加者から「税理士と記帳代行の違い」について

質問があり、記帳代行は社外にある経理室のように、お客様とともに経理を行い「ともに発展」し、税理士や社労士の方とチームになり業務を行っていると話しておられました。

今後は、「ともに発展」「地域活性」など同じ思いを持つ私たちと協力していきたいと考えていると話しておられました。

参加者からは「松本さんがどのようなお仕事をされているのか、具体例を交えてお話しくださり、仕事・想いをより理解できたように感じました」などの感想をいただきました。
(担当：中野)



第15回
起業家交流
ランチ会
2015.7.22

変化に富んだ3か月！ 新しいことが見えてきた！



今回のテーマは「この3か月を振り返って」

障がい者向けの店舗アドバイザーとして起業しようとしていること、自身の目指す仕事で起業

されている方と接し成長したこと、新しいことを始め苦労しているがそこから工夫が生まれ改善でき良かったこと、業務への関わり方を変えたことで周りの社員が

お客さんとのつながりをもてるようになったこと、それぞれが取り組んできたことや感想について発表しました。

プライベートでの出来事も交えつつ、新たに学んだことや今後の抱負も話し合われ、参加者の方から「自分の想いを伝える機会があり良かった」「起業されてからの詳しい話が聞けて良かった」などの感想をいただきました。

詳しい報告はHPをご覧ください。

(担当：政田)



第28回
見学会
2015.8.10

参加者250名を突破！ 相談会のような見学会！

今まで延べ251名の方にご参加いただいております見学会。今回は8名の方におこしいただきました。

センター長平山からの

センター説明、その後事業所内の見学を行い、高木との質疑応答がありました。

参加者からは「一般的な見学会ではなく、高木社長との相談会、セミナーといったイメージを感じました。働くことに自主性をもてない方に参加してもらいたいと思いました」などの感想をいただきました。

(担当：政田)



就職のための
基礎講座
2015.8.12

態度で示されてはじめて 相手の本当の考えが分かる

今回は10名の方にご参加いただきました。

複数の参加者から「私は客観的にどう見えていますか？」のような人の目や周りが気になるという質問があり、それに対して高木は「人の目は基本的に気にしないで良い。相手から言葉や態度で示されることで初めて相手の本当の考えや気持ちがわかり、そこから対応すれば十分であると答えました。

参加者からは「社長の話を聞き、大変前向きになりました」などの感想をいただきました。

(担当：西原)



大学生にナマの声を聞く！

今年もインターンシップ生の受け入れを行ったところ、阪南大学より安井さんが応募してくださいました。

今回は安井さんに、大学生のナマの声を聞かせてもらいました。



Q.インターンシップを利用しようと思った理由は？

就活や就職についてあまりピンときていなかったのですが、この機会に「会社に入って仕事をする」とは、どんなことなのかを知るために応募しました。

就活時に「こんなことをやりました」と言える実績も積み重なったのも理由の一つです。

Q.弊社を選ばれた理由は？

会社名にもなっている「起業家支援」について、どんな支援をしているのかが気になったからです。

Q. 期間中にどんなことを学びたいですか？

就活に活かせることを学びたいです。

Q.将来どんな仕事をしたいですか？

まだ具体的には考えられていませんが、期間中にその

ヒントが見つければ良いと思います。

Q.先日参加したセミナーの感想は？

楽しかったです。就活のためになることや、働くことの意味なども聞けて良かったと思います。

Q.今後の抱負をお聞かせください。

こちらで学んだことを活かして、今後の就活に臨みたいと思います。

(担当：政田)

編集後記

8月のお盆、夏休み、皆様いかが過ごされましたでしょうか？私たち江坂-起業家支援センターはこの夏も平常運転で営業しておりました。

今号のニュースはお客様もお休みなので時間に余裕があると思いきや、嬉しいことに何かしらのお仕事が入り、結局期限ぎりぎりになってしまいました。

次月号はしっかり計画を立ててやっていきたいと思っています。

(担当：政田)

経営者の免許を取得しよう！

7月から始めた経営者のための免許取得講座も早いもので、次回で7回目を迎えます。

9月の講師はNPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク 副理事長 横瀬 克之氏。労務管理事務所を開設されている横瀬氏には、2回に渡り経営に必要な「ヒト、モノ、カネ」の内「ヒト」の話について講演していただく予定です。

経営者として雇用に関するお悩みをお持ちの方は、是非横瀬氏の「ヒト」の話を聞きにいらしてください。

詳しくはNPO法人 江坂-起業家支援ネットワークのHPをご覧ください！ (<http://www.esaka-esn.jp/>)

<<今後のスケジュール>>

第8回「ヒト」の話②	9月25日(金)
第9回「モノ」の話①	10月 7日(水)
第10回「モノ」の話②	10月28日(水)
第11回「カネ」の話①	11月 4日(水)
第12回「カネ」の話②	11月18日(水)

(担当：政田)

第8回



経営者の免許を取得しよう！

モノの話～マーケティングについて～



「なんでマーケティングをするの？」という質問に、あなたならなんて答えるのでしょうか？「モノやサービス売るため」と答える人が、多いかもしれません。部分的には正確といえますが、それがマーケティングの全てではありません。

そもそもマーケティングは、モノやサービスを作る前からスタートします。既にある商品を守るセリングとは、この点で根本的に違います。

仮説をたて、生活者の欲求を調べ、存在しなかったモノやサービスを創り出す。顧客が求めているモノ・サービスを創り出すのですから、こちらから売り込まなくても「欲し

い、買いたい」といわれるでしょう。

マーケティングは、大企業のように担当部署を作ることではなく、考え方を取り入れることです。だから小規模企業でも取り入れることができるのです。

経営者をはじめ、ノルマ達成に悩む営業マンや売り場の責任者、売れる商品をつくれ!と突き上げられる商品開発者にもマーケティングの概念や商品サービスづくりなど10月から始まる2回の講座でお話したいと思います。

NPO法人 江坂-起業家支援ネットワーク
副理事長 仲下 聖治



高木家の 日常

6人家族（妻1人、子ども4人）
長男高1、長女中2、次男小6、次女小4
全員O型 自由な「高木家の日常」
をお送りします。

高木家の子供たちが夏休みにちょっと冒険。

和歌山に住む母から、お盆に

「畑でトマトが大量に採れたから取りに來い」

と連絡が来た。

うちの会社にはお盆休みがなく、土日は野球の練習なのでなかなか行けない。

そこで、妻がひらめいた。

「子供達だけで、行ってきなさい」

長男は頼りないが、方向感覚は安心。乗り換えなどは、まかせて大丈夫だろう。

長女は方向音痴だが、しっかりしていて、突発的な対応には安心。

割れなべに綴じ蓋コンビ

次女が、長女に「何時に出発するの?」と聞く。

「1時半」「どの時計で?」「腹時計」なんてやりとりをしながら、子供たちだけで、一泊二日の旅に出かけて行った。

トマトもらうのに旅費が7,500円（笑）

過去の高木家の日常が気になる方は、つながりニュースのバックナンバーにて! Vol.2より連載しています。
ホームページよりダウンロードできます♪

☆ イベントスケジュール ☆

会場：江坂-起業家支援センター

障がい者支援職員のための座談会

日 時：9月4日（金） 18：30～21：00

参加費：2,000円

第29回見学会

日 時：9月10日（木） 10：00～12：00

就職のための基礎講座

日 時：9月11日（金） 13：30～15：30

参加費：無料

第68回座談会

日 時：9月15日（火） 18：30～20：30

参加費：3,000円

問 題：横瀬労務管理事務所

提 起 者 横瀬 克之さん

※江坂-大阪どっとJPプレミアム会員の方、または
江坂-起業家支援センター会員の方は2,000円

第7回経営者の免許取得講座

日 時：9月8日（火） 18：30～20：30

参加費：3,000円※第8回以降は内面参照

社員交流ランチ会

日 時：9月24日（木） 11：30～13：00

参加費：1,500円

※江坂-大阪どっとJPプレミアム会員の方、または
江坂-起業家支援センター会員の方は1,000円



詳細・お申込みは
ホームページをご覧ください



大阪府吹田市江坂町1-16-10 メゾン江坂

201 株式会社 江坂-起業家支援センター

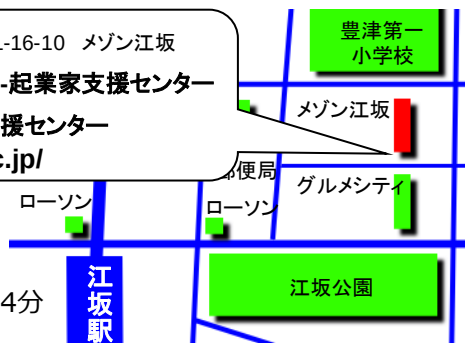
1階 江坂-起業家支援センター

<http://esaka-esc.jp/>

☆アクセス☆

地下鉄御堂筋線

江坂駅より徒歩4分



事務所+倉庫+駐車場4台がセットになった

豊中市曽根南町の**新築コンパクトオフィス**

テナント募集中!

詳細はホームページをご覧ください。



江坂リアルティ株式会社

江坂リアルティ



TEL：06-6330-3000

<http://www.esaka-realty.com/>

新築・リフォーム・リノベーション
住宅から
オフィス・店舗・倉庫まで
設計・施工・不動産
株式会社 リブランドマネジメント
www.liveland.co.jp
0120-006-120

お客様の記憶を喚起する...
美容室に学ぶ...
「いい商品なのに何で売れないんだろう」
「毎日こんながんばっているのに...」
「どうやったら儲かるようになるんだろう」
お客様の悩みを解決する...
事例満載の小冊子
「江坂No.1通信」
無料プレゼント!
詳しくは折込チラシをご覧ください
お問い合わせ：06-6170-1221
経営に強い税理士
寺島 義雄